„ГРИЙН ИНОВЕЙШЪН" АД

МЕЖДИНЕН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА
към 30.09.2026 г.,
съгласно чл.100о, ал. 4, т. 2 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа (ЗППЦК)

I. РЕЗЮМЕ ЗА АКЦИОНЕРИТЕ И ОПЕРАТИВНИ АКЦЕНТИ ЗА Q3 2026

1. Технологични постижения

i. Brikel

Като част от успешно завършените проекти от началото на годината, водородната система в топлоелектрическата централа на Brikel вече функционира над 120 дни, при пълна автоматизация и постигната чистота на водорода от 99,9999%, което създава основа за мултиплициране на решението в сектора.

ii. Volkswagen Poznań (Полша)

След успешното интегриране на водородната система във Volkswagen Poznań и изтичането на тестовия период за безпроблемна експлоатация, през текущата седмица предстои нейното официално приемане от страна на възложителя. Доказаната надеждност на технологичното решение в реална индустриална среда отваря пътя към следващия етап от партньорството, като към момента предстои договаряне за внедряване на подобни интеграции и в други заводи от групата на Volkswagen.

iii. Тестове в циментовата индустрия

След поредица от срещи с представители на циментовата индустрия Hydrogenera успешно приключи демонстрационни тестове на внедрена 0,5 MW водородна система (серия E) в завод с две ротационни пещи и производствен капацитет 3 500 тона клинкер дневно. В рамките на изпитанията, проведени съвместно с международни експерти, беше доказана на практика безпроблемната интеграция на водород и кислород в производствения процес на ротационните пещи.

Докато се очаква публикуването на официалния технически доклад от изпитанията, въз основа на вече доказаните предварителни резултати, Hydrogenera стартира и води активни разговори за внедряване на технологията не само в заводите от настоящата група, но и с други водещи компании в циментовата индустрия.

2. Стратегически партньорства

През третото тримесечие на 2026 г. Hydrogenera продължи да развива стратегическото си партньорство със Stargate Hydrogen, като сътрудничеството постепенно преминава от договорена рамка към работа по конкретни международни проекти.

Двете компании вече работят съвместно по търговски възможности в редица държави, включително Испания и други пазари в ЕС, както и в Северна Африка и Украйна. Проектите обхващат доставка на електролизьорни системи, инженеринг и системна интеграция, като съчетават технологичната експертиза на Stargate Hydrogen с производствените и интеграционните възможности на Hydrogenera.

Допълнителни перспективи пред партньорството се откриват след обявеното през октомври 2026 г. споразумение между Stargate Hydrogen и Cummins, свързано с обслужването на над 400 инсталирани алкални електролизьорни системи в световен мащаб. В тази връзка се обсъжда Hydrogenera да поеме ключова роля в техническата поддръжка, основните ремонти, модернизацията и евентуалната подмяна на част от съществуващите системи.

Разширяването на съвместната дейност създава възможности както за реализация на нови международни проекти, така и за развитие на дългосрочни сервизни услуги и последващи доставки на оборудване. Конкретните ангажименти по отделните проекти ще бъдат предмет на самостоятелно договаряне между страните.

3. Проекти с европейско финансиране

Активното портфолио на компанията включва 6 одобрени проекта с общ размер на безвъзмездното финансиране 1.41 милиона евро. Участието на Hydrogenera в тези мащабни консорциуми съвместно с утвърдени международни индустриални лидери е силно свидетелство за това, че Дружеството е добре позиционирано не само като производител, но и като стратегически R&D партньор на европейско ниво.

i. ENSA

Hydrogenera е одобрена за финансиране по проекта ENSA в рамките на програмата Interregional Innovation Investments (I3).

Проектът, който обединява 27 партньори от 11 държави с общ бюджет над 10 млн. евро, вече официално стартира. С това Дружеството навлиза в тригодишен период на разработка и тестове в реални експлоатационни условия. В рамките на този период Hydrogenera ще демонстрира интегрирана водородна система (комбинираща електролизьор и металхидридна система за съхранение, интегрирани със соларна инсталация). Целта е да бъде валидиран пълният водороден цикъл на площадката на партньора по проекта „Регионплан" ЕООД в България.

ii. Индустрия 4.0

Hydrogenera е одобрена за финансиране по проекта „Въвеждане на технологии от областта на Индустрия 4.0 в предприятията".

По проекта дружеството ще получи безвъзмездна финансова помощ в размер на 230 042,26 евро тези средства ще бъдат използвани за закупуване на допълнителни машини и високотехнологично оборудване, които ще ускорят производствения процес, ще подобрят прецизността и ще повишат общата ефективност на производството чрез внедряване на стандартите на Индустрия 4.0.

iii. HERO

Hydrogenera е избрана да изпълни проект на Европейската комисия в областта на водородните технологии в Нидерландия. Проектът предвижда доставка на интегриран power-to-power модул и система за съхранение на водород с металхидридна технология при налягане 15 bar. Същият включва производство на водород чрез електролиза, съхранение на приблизително 1 кг водород и преобразуването му обратно в енергия с помощта на горивни клетки. Дружеството ще поеме и всички съпътстващи дейности – инсталация, въвеждане в експлоатация, обучение и дългосрочна техническа поддръжка.

iv. HYPPOS

Hydrogenera е одобрена да получи финансиране по програма Horizon Europe за проекта HYPPOS. Проектът HYPPOS е насочен към разработването на безопасни, устойчиви и модулни технологии за съхранение на водород чрез използването на хибридни силициево-въглеродни наноструктури и металхидридни материали от рециклирани сплави. Сред основните цели на проекта са намаляване на разходите с 30%, намаляване на енергопотреблението с 30-50%, редуциране на CO_2 емисиите с до 50% и постигане на над 80% кръгова употреба на материалите. В рамките на проекта Hydrogenera ще приложи своя опит в системната интеграция на водородни технологии, като ще определи техническите изисквания за интегриране на новите системи за съхранение в електроенергийната мрежа и в автономни (off-grid) приложения, включително сценарии Vehicle-to-Grid (V2G) и FCEV-to-Grid. Дружеството ще участва в разработването на стандартизирана методика за оценка на капацитета за съхранение, във валидирането на прототипните модули за съхранение на водород в реални условия на работа с горивни клетки и в подготовката на концепция за бъдещото индустриално внедряване на технологиите.. В тази дейност, Дружеството ще работи съвместно с водещи европейски научноизследователски и индустриални организации, сред които HEREON, SINTEF и FIAT.

v. Спечелени проекти след датата на отчетния период:

- **Зелени и цифрови партньорства за интелигентна трансформация**

Към датата на представяне на настоящия отчет, HYDROGENERA спечели грант за процедура по Програмата „Изследвания, иновации и цифровизация за

интелигентна трансформация" (PNIIDIT). **„Зелени и цифрови партньорства за интелигентна трансформация".** В партньорство със Софийски университет „Св. Климент Охридски", Дружеството ще разработи и валидира иновативна модулна водородна енергийна система. Разработваното решение ще обедини в единна технологична платформа производството, съхранението, компресирането и гъвкавото използване на зелен водород. Цялостното решение ще бъде валидирано в реални експлоатационни условия и подготвено за последващо мащабиране и комерсиализация. Демонстрационната система ще бъде инсталирана в „Мандра Елена". Проектът цели да демонстрира практически модел за по-висока енергийна независимост, по-ефективно използване на възобновяемата енергия и декарбонизация на индустриалните процеси.

- **PowerUp NetZero**

Проектът координиран от Дружеството, има за цел разработването на нов катализатор за метанизация на CO_2 на основата на метални хидриди. За разлика от конвенционалните никелови катализатори, той се активира сам при контакт с водород, без отделна стъпка на редукция, работи при по-ниски температури и се очаква да запазва активността си при прекъсвания на водородното захранване, характерни за електролизьори на възобновяема енергия. В рамките на проекта катализаторът ще бъде разработен от лабораторен до валидиран в реални условия етап включително чрез продължителни изпитания в реактор с вграден топлообменник. Hydrogenera произвежда каталитичните сплави, проектира и изработва реактора и ръководи изпитанията, а партньорът Hybrid Catalysis квалифицира и оформя катализатора. Първото приложение е оползотворяването на CO_2 от биометанови инсталации, където добивът на метан нараства с около две трети (+67%), а една референтна единица спестява около 3 200 t CO_2 годишно; технологията е приложима и към други концентрирани източници на CO_2 и ще позволи на Дружеството да предлага завършени модулни инсталации „Power-to-Methane", комбиниращи собствените му електролизьори с реактора за метанизация.

- **Дигитализация на търговските процеси**

В рамките на проекта ще бъдат интегрирани инструменти с изкуствен интелект, подпомагащи инженерно-техническата подготовка на оферти, както и CRM платформа, адаптирана към спецификата на търговските процеси на HYDROGENERA. Решението ще подпомага идентифицирането на липсваща информация, структурирането на проектната документация и по-ясното разпределение на отговорностите и следващите стъпки по всеки проект.

Освен изброените проекти се подготвят още няколко проектни предложения:

- Horizon Europe – Clean Industrial Deal – в подготовка за 2027.
- Eurostars – в подготовка за 2027.
- Research Fund for Coal and Steel (RFCS) – в подготовка.

4. R&D

i. Надграждане на електролизьорния стак

Разработките в тази област разширяват приложението на електролизьорните системи в енергетиката и в индустрии с изисквания за производство на водород под налягане.

Предвижда се интеграция на електролизьорния стак Stellar Edge на Stargate, която ще позволи работа при налягане до 30 bar.

В процес на разработване е и концепция за нова серия електролизьори, базирана на стака на Stargate — Starbase Series. Тя ще даде възможност на дружеството да предлага конкурентни решения за мащабни проекти с мощност > 5 MW.

ii. Нови разработки

- Разработена е подобрена концепция за пречистване на водорода, която намалява загубите в системата и повишава общата ѝ ефективност.
- Изготвена е концепция за резервни решения за електрозахранване, базирани на водородни технологии.

iii. Нови разработки в областта на метал-хидридните технологии

- Разработен е модел за рециклиране на металхидридни сплави, които не отговарят на зададените спецификации (*out-of-spec*), с цел повторно оползотворяване на материалите.
- Разработена е металхидридна сплав, предназначена за пречистване на водород.
- Изготвена е концепция за иновативни 3D-принтирани топлообменници за металхидридни системи, произведени от рециклирани материали.
- Разработена е концепция за ползване на металхидридните сплави като катализатори за различни химични процеси.
- Разработена е нов металхидридно решение за образователни цели.

iv. Оптимизация и индустриално приложение

В рамките на дейностите по оптимизация дружеството усъвършенства газовите процеси и повиши качеството на произвеждания водород. В производствени и индустриални условия беше постигната чистота на водорода от **99,9999%**, която отговаря на изискванията за приложение в топлоелектрически централи и в редица медицински приложения.

5. Търговска дейност

i. Международни търгове

Дружеството продължава участието си в седем международни тръжни процедури. През отчетния период една от процедурите приключи без възлагане на дружеството, като същевременно беше подадено предложение за участие в

нова процедура. Така броят на активните търгове се запазва, а решенията на възложителите се очакват през следващите отчетни периоди.

ii. Проекти в напреднал етап

Към края на периода дружеството разполага с 10 проекта в напреднал етап на техническа оценка и договаряне, като общата стойност на подадените оферти надхвърля 70 млн. евро.

Част от проектите са насочени към циментовата и керамичната индустрия и са пряк резултат от успешната демонстрация на водородната технология в индустриална среда.

Паралелно с дейността си на европейските пазари дружеството развива нови търговски възможности в Африка и Близкия изток, обхващащи както системите от серия E за оптимизация на индустриални горивни процеси, така и електролизьорите от серия Z за производство на водород.

В Европа дружеството участва и в ранни етапи на преговори и подготовка на инвестиционни проекти за производство на водород с мощности между 2 и 20 MW. Проектите се намират в процес на техническо и финансово структуриране преди вземането на окончателно инвестиционно решение (FID – Final Investment Decision).

Стратегическите партньорства с LE Power Germany, N1 Power и Stargate Hydrogen създават благоприятни условия за реализацията на мащабни проекти за производство и доставка на зелен водород за европейската индустрия.

Партньорството със Stargate Hydrogen, съчетано със засиленото присъствие на Hydrogenera на германския пазар, разширява възможностите на дружеството да участва в специализирани международни търгове, изискващи производство на водород с висока чистота и под високо налягане.

След края на отчетния период Stargate Hydrogen обяви стратегическо споразумение с Cummins, свързано с поддръжката и обслужването на над 400 инсталирани електролизьорни системи в световен мащаб. В контекста на задълбочаващото се партньорство между двете компании се обсъжда Hydrogenera да поеме ключова роля в техническото обслужване, основните ремонти, модернизацията и евентуалната подмяна на съществуващи системи. Това създава потенциал за допълнителни приходи от сервизни услуги и доставки на ново оборудване.

Успешното внедряване на технологията във Volkswagen Poznań създаде предпоставки за започване на преговори по два нови проекта в рамките на Volkswagen Group.

6. Видимост върху бъдещите приходи и backlog

Нарастващият обем на договорените проекти (backlog), съчетан с активен pipeline от мащабни индустриални проекти, осигурява висока степен на видимост върху бъдещите приходи на дружеството.

През третото тримесечие на 2026 г. Hydrogenera разполага с портфолио от проекти в изпълнение и в напреднал етап на договаряне в няколко европейски държави. Backlog-ът на компанията включва договорени проекти с изпълнение през 2026–2027 г., а активният pipeline обхваща индустриални проекти с обща стойност над 70 млн. евро.

Разширяването към електролизьорни системи с MW мощност, съчетано със стратегически партньорства и нарастващия дял на международните проекти, увеличава средната стойност на проектите и създава предпоставки за устойчив ръст на приходите и по-висока предвидимост на бизнеса.

7. Финансови акценти и оперативна ефективност:

i. **Профил на новите индустриални договори:** Навлизането на по-мащабни договори за инженеринг позволява признаване на приходите в течение на времето (*over time*) съгласно МСФО 15, съответстващо на реално извършената работа през периода. Моментът на физическо предаване на оборудването вече не е единственият фактор за формиране на печалбата, което осигурява ритмичност и по-голяма предвидимост на финансовите резултати.

ii. **Приходи от договори с клиенти**: 1 530 хил. евро към трето тримесечие на 2026 г. Над 85% от приходите на дружеството са свързани с продажби към клиенти от ЕС.

iii. **Запаси, Незавършено производство и капитализация на R&D:** Общата стойност на материалните запаси достига 4 360 хил. евро, като ключов елемент е натрупаното незавършено производство (WIP). Значителна част от този ресурс е директна инвестиция в собствени R&D разработки. Част от тези разработки ще бъдат признати като дълготрайни активи в баланса на дружеството. Този процес ще отрази реалната стойност на създаваната в момента интелектуална и технологична собственост, надграждайки вече капитализираните 132 хил. евро разходи за развойна дейност през периода.

iv. **Финансов резултат:** Нетна печалба за периода в размер на 125 хил. евро при запазена висока капитализация и нисък нетен дълг (1 451 хил. евро).

v. **Оперативен капацитет и човешки капитал:** Заедно с активната работа по текущите проекти, Дружеството разполага с гъвкав производствен капацитет, който позволява мащабиране на дейността. Инвестицията в развитието и надграждането на висококвалифицирания инженерен и технически екип е съзнателна стратегия, която гарантира пълна оперативна готовност и възможност за бърза реакция при стартиране на нови големи поръчки. Тъй като в съседните държави липсват други производители на електролизьори, натрупаният и постоянно развиващ се човешки капитал е изключително ценен ресурс и представлява ключово конкурентно предимство за Hydrogenera.

II. ОБЩА ИНФОРМАЦИЯ ЗА ДРУЖЕСТВОТО

„Грийн Иновейшън" АД (наричано по-долу „Дружеството"), вписано в Търговския регистър и регистър на юридическите лица с нестопанска цел (ТРРЮЛНЦ) към Агенция по вписванията с ЕИК 207142118, към 30.09.2026 г. е с регистриран капитал от 2 372 775.00 € (два милиона триста седемдесет и две хиляди седемстотин седемдесет и пет евро), разпределен в 4 652 500 бр. (четири милиона шестстотин петдесет и две хиляди и петстотин броя) обикновени, поименни, безналични акции с право на глас, с номинална стойност от 0,51 € (петдесет и един евроцента).

Дружеството е със седалище и адрес на управление: гр. София, п.к. 1784, р-н Младост, ж.к. Бизнес център „Евротур"- партер, ул. „Михаил Тенев" № 12 и осъществява търговска дейност под търговската марка HYDROGENERA.

В изпълнение на изискванията на чл. 32 от Закона за въвеждане на еврото в Р. България, на заседание на Съвета на директорите (СД), проведено на 16.02.2026 г. Дружеството е привело в съответствие с изискванията на закона устава си, в който е актуализиран размера на капитала и номиналната стойност на акциите на Дружеството чрез превалутирането им в новата функционална валута - евро.

„Грийн Иновейшън" АД се управлява от Съвет на директорите (СД), който към 30.09.2026 г. е в състав от трима членове:

1. Драгомир Иванов Иванов – изпълнителен директор;
2. Ангел Димитров Касабов – председател на СД
3. Николай Ангелов Мартинов – зам.-председател и независим член на СД.

Дружеството се представлява от изпълнителния директор Драгомир Иванов Иванов.

Основната дейност на „Грийн Иновейшън" АД е свързана с разработването и внедряването на оптимални решения за производство, съхранение и разпространение на водород. Дружеството е един от пионерите-производители на електролизьори в Източна и Централна Европа и вече е реализирало над 100 проекта в четири държави. „Грийн Иновейшън" АД допринася за по-широкото приложение на водородните технологии и за тяхната интеграция в различни сектори на икономиката.

Към 30.09.2026 г. „Грийн Иновейшън" АД притежава участие в размер на 45% от дружество по Закона за задълженията и договорите (ДЗЗД), както следва:

Таблица № 1: Участие на „Грийн Иновейшън" АД в други дружества

Име на дружеството	Страна на учредяване и основно място на дейност	Основна дейност	Дял към датата на отчета
Хайдрожен Иновейшън ДЗЗД	България	Доставка и монтаж на системи за добавяне на водородно-кислородна смес към горивния процес на котелни инсталации в сгради, собственост на Община Стамболийски	45%

Към 30.09.2026 г. „Грийн Иновейшън" АД не притежава инвестиции в дъщерни дружества.

III. ВАЖНИ СЪБИТИЯ, НАСТЪПИЛИ ПРЕЗ ПЕРИОДА 01.01.2026 г. – 30.09.2026 г.

През периода **01.01.2026 г. – 30.09.2026 г.** „Грийн Иновейшън" АД е оповестило следната информация относно важни събития, настъпили през отчетния период до КФН, БФБ АД и обществеността, чрез електронната платформа X3news, достъпна на адрес - https://www.x3news.com.

На **26.01.2026 г.** е оповестена вътрешна информация по чл. 17, §1, във вр. с чл. 7 от Регламент №596/2014 на ЕП и на Съвета, а именно - Уведомление относно сключен договор с Фондация Бруно Кеслер (FBK) за производство и доставка на алкален електролизьор с инсталирана мощност 250 KW.
Пълният текст на новината е достъпен на следния линк:https://green-innovation.bg/corporate/Uvedomlenie_proekt_Italy.pdf

На **30.01.2026 г.** е оповестен тримесечен отчет за четвъртото тримесечие на 2025 г., който е достъпен на следния линк: https://hydrogenera.eu/investor-relations-bg#!/tab/1011083501-2

На **31.03.2026 г.** е оповестен публично одитиран годишен отчет за 2025 г. на „Грийн Иновейшън" АД, достъпен на следния линк: https://green-innovation.bg/corporate/Godishen_Finansov_Otchet_2025.pdf

На **01.04.2026 г.** „Грийн Иновейшън" АД е оповестило информация относно покана за онлайн среща с инвеститори, която ще се проведе на 16.04.2026 г. от 11:00 часа, като подробна информация за събитието е достъпна на следния линк: https://green-innovation.bg/corporate/Pokana_Webinar_Annual_Results_2025-16-04-2026.pdf.

На **03.04.2026 г.** е оповестена вътрешна информация по чл. 17, §1, във вр. с чл. 7 от Регламент №596/2014 на ЕП и на Съвета, а именно - Уведомление относно разширяване на европейското портфолио на HYDROGENERA с нов проект от 2 MW, финансиран от правителството на Федерална република Германия.
Пълният текст на новината е достъпен на следния линк: https://green-innovation.bg/corporate/Uvedomlenie_proekt_dogovor_LE_Power_GMBH_v1.pdf.

На **15.04.2026 г.** е оповестена вътрешна информация по чл. 17, §1, във вр. с чл. 7 от Регламент №596/2014 на ЕП и на Съвета, а именно - Уведомление относно подписан договор за внедряване на водородна система на HYDROGENERA в топлоелектрическа централа за повишаване на енергийните процеси.
Пълният текст на новината е достъпен на следния линк: https://green-innovation.bg/corporate/Uvedomlenie_proekt_dogovor_TEC_BULGARIA.pdf.

На **16.04.2026 г.** е оповестена вътрешна информация по чл. 17, §1, във вр. с чл. 7 от Регламент №596/2014 на ЕП и на Съвета, а именно - Уведомление относно проведен на 16.04.2026 г. уебинар на HYDROGENERA, с приложена презентация и запис.
Пълният текст на новината е достъпен на следния линк: https://green-innovation.bg/corporate/Uvedomlenie_ot_provedena_sreshta_s_investitori.pdf.

На **28.04.2026 г.** е оповестен тримесечен отчет за първото тримесечие на 2026 г., достъпен на следния линк: https://hydrogenera.eu/investor-relations-bg#!/tab/1011083501-2

На **08.05.2026 г.** дружеството е представило пред КФН, БФБ и обществеността покана и материали за свикване на редовно общо събрание на акционерите, което ще се проведе на 11.06.2026 г. от 10:00 часа в София, София, бул. „Александър Малинов" 31, Campus X, Event Center, Сграда 4.
Пълният текст на поканата за свикване на събранието, както и материалите към нея са достъпен на интернет страницата на дружеството и са достъпни на следния линк: https://hydrogenera.eu/investor-relations-bg#!/tab/1011083501-4.

На **22.05.2026 г.** е оповестена вътрешна информация по чл. 17, §1, във вр. с чл. 7 от Регламент №596/2014 на ЕП и на Съвета, а именно - Hydrogenera е одобрена за финансиране в рамките на проекта ENSA по програмата Interregional Innovation Investments (I3)
Пълният текст на новината е достъпен на следния линк: https://green-innovation.bg/corporate/Uvedomlenie_proekt_ENSA.pdf.

На **11.06.2026 г.** „Грийн Иновейшън" АД е представило протокол от общо събрание на акционерите проведено на 11.06.2026 г. Съдържанието на протокола от проведеното заседание на акционерите е достъпен на следния линк: https://hydrogenera.eu/investor-relations-bg#!/tab/1011083501-4.

На **12.06.2026 г.** е оповестена вътрешна информация по чл. 17, §1, във вр. с чл. 7 от Регламент №596/2014 на ЕП и на Съвета, а именно - HYDROGENERA е одобрена за финансиране в рамките на проект въвеждане на технологии от областта на Индустрия 4.0. в предприятията
Пълният текст на новината е достъпен на следния линк: https://green-innovation.bg/corporate/Uvedomlenie-proekt_New-Technology.pdf.

На **17.06.2026 г.** е оповестена вътрешна информация по чл. 17, §1, във вр. с чл. 7 от Регламент №596/2014 на ЕП и на Съвета, а именно - HYDROGENERA ще достави металхидридна сплав за италиански проект - MIH-FC (Multipurpose Innovative Hydrogen Fuel-Cell) за водородна горивна клетка.
Пълният текст на новината е достъпен на следния линк: https://green-innovation.bg/corporate/Uvedomlenie_proekt_Italy_26.pdf.

На **06.07.2026 г.** е оповестена вътрешна информация по чл. 17, §1, във вр. с чл. 7 от Регламент №596/2014 на ЕП и на Съвета, а именно - Уведомление относно подписано рамково споразумение между Hydrogenera и Stargate Hydrogen за сътрудничество и съвместни проекти във водородните технологии
Пълният текст на новината е достъпен на следния линк: https://green-innovation.bg/corporate/Uvedomlenie_strategichesko_sporazumenie_StarGate.pdf.

На **15.07.2026 г.** е оповестена вътрешна информация по чл. 17, §1, във вр. с чл. 7 от Регламент №596/2014 на ЕП и на Съвета, а именно - Съобщение относно получено на 14-07-2026 г. уведомление по чл. 19 от Регламент 596/2014
Пълният текст на новината е достъпен на следния линк: https://green-innovation.bg/corporate/Uvedomlenie_Angel_Kasabov_art.19_MAR_HYDR.pdf

На **29.07.2026 г.** е оповестен тримесечен отчет за второто тримесечие на 2026 г., достъпен на следния линк: https://green-innovation.bg/corporate/Mejdinen_finansov_otchet_GI_AD_01.01.2026_30.06.2026.pdf

На **07.08.2026 г.** е оповестена вътрешна информация по чл. 17, §1, във вр. с чл. 7 от Регламент №596/2014 на ЕП и на Съвета, а именно - „Грийн Иновейшън" АД (Hydrogenera) е избрана да изпълни проект на Европейската комисия в областта на водородните технологии в Нидерландия.
Пълният текст на новината е достъпен на следния линк: https://green-innovation.bg/corporate/Uvedomlenie_Proekt_Hero.pdf

На **14.08.2026 г.** е оповестена вътрешна информация по чл. 17, §1, във вр. с чл. 7 от Регламент №596/2014 на ЕП и на Съвета, а именно - „Грийн Иновейшън" АД (Hydrogenera) е одобрена да получи финансиране по програма Horizon Europe за проекта HYPPOS
Пълният текст на новината е достъпен на следния линк: https://green-innovation.bg/corporate/Uvedomlenie_proekt_HYPPOS.pdf

На **15.09.2026 г.** е оповестена вътрешна информация по чл. 17, §1, във вр. с чл. 7 от Регламент №596/2014 на ЕП и на Съвета, относно постъпило в "Грийн Иновейшън" АД уведомление за сделки с акции на емитента, сключени от Председателя на Съвета на директорите.
Пълният текст на новината е достъпен на следния линк: https://green-innovation.bg/corporate/Uvedomlenie_art.19,par.3_MAR_AK.pdf

ВАЖНИ СЪБИТИЯ, НАСТЪПИЛИ СЛЕД ДАТАТА НА ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД

На **15.10.2026 г.** е оповестена вътрешна информация по чл. 17, §1, във вр. с чл. 7 от Регламент №596/2014 на ЕП и на Съвета, а именно - Уведомление по чл. 114а, ал. 9 от ЗППЦК относно сключена сделка, попадаща в обхвата на чл. 114, ал. 2 от ЗППЦК.
Пълният текст на новината е достъпен на следния линк: https://green-innovation.bg/corporate/Uvedomlenie_chl114.pdf

На **19.10.2026 г.** е оповестена вътрешна информация по чл. 17, §1, във вр. с чл. 7 от Регламент №596/2014 на ЕП и на Съвета, а именно - HYDROGENERA спечели проект по програма „Зелени и цифрови партньорства за интелигентна трансформация", в рамките на който съвместно със Софийски университет „Св.

Климент Охридски" ще разработи и валидира иновативна модулна водородна енергийна система H_2B^3OX, предназначена за приложение в реална индустриална среда
Пълният текст на новината е достъпен на следния линк: https://green-innovation.bg/corporate/Uvedomlenie_Zeleni_Cifrovi_Partnyorstva.pdf

На **28.10.2026 г.** е оповестена вътрешна информация по чл. 17, §1, във вр. с чл. 7 от Регламент №596/2014 на ЕП и на Съвета, а именно - HYDROGENERA подписа договор с Европейската банка за възстановяване и развитие (ЕБВР) за дигитализация на търговските процеси. В рамките на проекта ще бъдат интегрирани инструменти с изкуствен интелект, подпомагащи инженерно-техническата подготовка на оферти, както и CRM платформа, адаптирана към спецификата на търговските процеси на HYDROGENERA.
Пълният текст на новината е достъпен на следния линк: https://green-innovation.bg/corporate/Uvedomlenie_EBRD.pdf

IV. ПРЕГЛЕД НА ДЕЙНОСТТА И НА СЪСТОЯНИЕТО НА ДРУЖЕСТВОТО

1. Основна дейност

„Грийн Иновейшън" АД, извършващо търговската си дейност под търговската марка HYDROGENERA е дружество, специализирано в разработването, проектирането и лицензирането на технологии за производство на водород и предлага инженеринг, доставка и пускане в експлоатация, както и следпродажбени услуги на системи за производство на водород.

Водородът може напълно да замести изкопаемите горива като източник на енергия без въглеродни емисии. Той съставлява повече от 90 % от всички атоми във Вселената и съдържа 2,5 пъти повече енергия от природния газ на единица тегло. Водородът има нулев въглероден отпечатък и същевременно е многофункционален - гориво, балансиране на енергията от ВЕИ, производство. Може да се произвежда по устойчив начин чрез използване на възобновяеми енергийни източници.

От 2002 г. ЕС е насочил около €18,9 млрд. публично финансиране към водородни проекти. Финансирането обхваща широка част от веригата на стойността на водородните технологии, включително производство на водород, съхранение, транспорт и дистрибуция, както и приложенията за крайни потребители, по-специално в сферата на мобилността. Очаква се инициативата на ЕС да допринесе за разработването на важни технологични пробиви, включително нови високоефективни материали за електроди, горивни клетки с по-висока производителност, иновативни транспортни технологии, сред които и такива за водородна мобилност.

С повече от 100 проекта за водородни системи, HYDROGENERA е признат лидер в производството и интегрирането на алкални електролизьори в Централна и Източна Европа. Сред клиентите на компанията са Weber, Saint-Gobain, Trace, Safran, Volkswagen Group.

Дружеството продължава да развива своята научноизследователска и развойна дейност, насочена към разширяване на продуктовото портфолио, повишаване на технологичната добавена стойност и позициониране в ключови сегменти на

водородната икономика.

Сред актуалните научни разработки на Дружеството са:

i. Разработване на металхидриден компресор за водород, базиран на термохмични процеси.

Технологията има потенциал да предложи алтернатива на механичните компресионни системи, като осигури повишено ниво на безопасност, намалени вибрации и възможност за по-добра интеграция с електролизни инсталации и системи за съхранение;

ii. Разработка на интегрирана система за вакуумна мембранна дестилация.

Към датата на съставяне на настоящия доклад продължава разработката на интегрирана система за вакуумна мембранна дестилация, използваща отпадната топлина от алкалните електролизьори за пречистване на входната вода. Тази разработка е насочена към повишаване на общата енергийна ефективност на системите чрез оползотворяване на нискотемпературната отпадна топлина, както и към намаляване на зависимостта на Дружеството от конвенционални електроинтензивни методи за водоподготовка. Целта е създаване на модулно и мащабируемо решение, подходящо за интеграция в индустриални електролизни инсталации;

iii. Научно изследване върху инжектиране на водород и кислород в горивни процеси.

Продължава развитието на изследователската инициатива, свързана с анализ на ефекта от добавяне на водород и кислород към индустриални горивни процеси. Изследването включва анализ на енергийния баланс, оценка на влиянието върху емисионните показатели и разработване на модели за оптимизация на горивни процеси. Изследването включва анализ на енергийния баланс, оценка на влиянието върху емисионните показатели и разработване на модели за оптимизация на горивните процеси. Целта на дейността е оценка на потенциала за повишаване на енергийната ефективност и намаляване на въглеродния отпечатък в индустриални приложения.

iv. Разработка на металхидридни решения за мобилни приложения

През отчетната 2025 г. е инициирана и към датата на съставяне на настоящия доклад продължава разработката на металхидриден контейнер, предназначен за интеграция в железопътни приложения, включително локомотивни системи. Проектът е насочен към създаване на компактно и безопасно решение за съхранение на водород, съобразено със специфичните изисквания за транспортния сектор и мобилните приложения.

Всички инициативи на Дружеството в областта на научноизследователската и развойна дейност са насочени към разработване на технологии с по-висока добавена стойност и потенциал за индустриализация в средносрочен план, като част от стратегията за постигане на устойчив растеж и разширяване на пазарното му присъствие.

2. Описание на дейността на Дружеството, класифицирани по категории, продукти и услуги

„Грийн Иновейшън" АД оперира като създател, производител, разпространител и инсталатор на водородни технологии.

Таблица № 2: Основни категории продукти и услуги

Продуктова категория	Обяснение
Алкален електролизьор за производство на водород с висока чистота – Z серия 	Алкалните електролизьори от Z серията представляват авангардно решение за ефективно, безопасно и надеждно производство на водород с висока чистота, като са особено подходящи за приложения в промишлеността, транспорта и Power-to-X (*технология, която преобразува електричество в други форми на енергия или продукти)*. Тези системи са достъпни „до ключ" и са проектирани да отговарят на всички изисквания на клиентите. Със своята консумация на енергия от 4,5 kWh/Nm3 (*киловатчас на нормален кубичен метър, отразяваща енергийната ефективност на процеса)* системите от 1 MW произвеждат 200 m3/h водород, което се равнява на 436 кг. на ден с чистота до 99,999%. Освен това те предлагат индивидуално адаптирани проекти на BOP (баланс на инсталацията) и стакове (*мястото, в което се разделя вода на водород и кислород*), което ги прави идеални за специфичните нужди на всеки проект. Експлоатационният живот на стака достига до 15 години, гарантирайки надеждност и намалени разходи за поддръжка. Благодарение на своята динамична реакция, системите бързо се адаптират към променящите се нужди от енергия от възобновяеми източници. Освен това, техният компактен дизайн и мащабируемост осигуряват лесно надграждане и адаптация към нарастващите нужди от производство на водород.
Алкален електролизьор E серия 	„Грийн Иновейшън" АД предоставя персонализирани решения за алкални електролизьори, изработени по индивидуална поръчка за конкретни нужди на клиентите в промишлеността, което включва консултации на място по отношение на дизайн, монтаж и пускане в експлоатация на системите. Предлагат се също строителни услуги за изграждане на инсталациите и консултации за оптимално използване на електролизьорите. Електролизните системи от тази серия могат да варират по мощност, чистота на водорода и ефективност. От друга страна, водородните системи от E серията предлагат модулни, мащабируеми решения, които произвеждат водород и кислород на място и се интегрират в процесите на изгаряне на традиционни горива, като по този начин повишават енергийната ефективност до 30% и намаляват емисиите. Тези системи са проектирани да отговарят на уникалните изисквания на всеки клиент, осигурявайки оптимална интеграция и производителност, като подпомагат устойчивото използване на енергия и съответствие с екологичните цели.

Следпродажбени услуги	„Грийн Иновейшън" АД предлага цялостни услуги, които отговарят на ключовите приоритети на операторите на електролизни инсталации, включително безопасността и ефективността на инсталациите. Сервизната дейност на Дружеството е важна част от неговия бизнес модел, осигуряваща стабилни и постоянни продажби. Портфолиото от услуги на „Грийн Иновейшън" АД включва дигитални услуги, инженеринг и консултации, резервни части, ремонти и преустройства. След като даден електролизьор започне да функционира, Дружеството предлага набор от цифрови решения за наблюдение на работата му, които включват дистанционни услуги за анализ на данни и консултации, позволяващи прогнозна поддръжка, прогнозна експлоатация и оптимизиране на работата на системата. Тези цифрови решения дават възможност за прозрачна комуникация на данни за експлоатацията и поддръжката и за иновативни решения на оперативни проблеми, които увеличават ефективността на електролизната инсталация и подобряват нейната ефективност.

„Грийн Иновейшън" АД предоставя висококачествена собствена експертиза на всеки етап от веригата за създаване на стойност на алкалната електролиза:

● **Инженеринг:** Проектира ефективни инсталации и модули, следвайки висококачествени стандарти за безопасност;

● **Изработка на електролизьори:** Конструира електролизьори, които се произвеждат и сглобяват чрез процеси, интегрирани с неговите доставчици;

● **Модулиране:** Създава и координира инсталацията и транспорта както на големи системи, свързани със създаването на водородни долини, така и на малки такива, целящи оптимизиране на горивни процеси в сгради и в индустрията;

● **Въвеждане в експлоатация:** Задвижва инсталираните водородни системи, като следи за качество на изпълнението и ефективност;

● **Следпродажбени услуги:** Предоставя услуги през целия жизнен цикъл на своите електролизьори, които включват услуги по поддръжка, ремонт, консултации и дигитално наблюдение и измерване.

Алкалната електролиза се осъществява посредством уред, наречен електролизьор. Проектираните от „Грийн Иновейшън АД алкални електролизьори са широкомащабни централни производствени съоръжения, които могат да бъдат директно свързани с възобновяеми или други форми на електроенергия, които не отделят парникови газове, като по този начин се подпомага преходът към чиста водородна икономика.

Основният електролизьор, който Дружеството предлага за продажба, е стандартизираният алкален електролизьор Z серия – модулен електролизьор, състоящ се от няколко стака електролизни клетки, технологична секция, силов трансформатор и токоизправител. Общата мощност на една инсталация достига един мегават или 432 килограма водород за 24 часа. Модулът с мощност 1 MW е конфигуриран в сглобяеми платформи, които се доставят в ISO контейнери,

което го прави лесен за транспортиране и достъпен за серийно производство. Електролизьорът е стандартизиран, което го прави готов за употреба без нужда от допълнителни услуги по предварителни проучвания и специализиран инженеринг.

3. Информация за значителни нови продукти и/или услуги

„Грийн Иновейшън" АД се стреми да покрие възможно най-широката гама полезни продукти по цялата верига на добавената стойност на водородните технологии. Освен производството на водород, Дружеството добавя към научните си разработки нови решения, свързани със съхранението на енергия и мобилността.

i. Металхидридни системи за съхранение на водород

„Грийн Иновейшън" АД разработва контейнери с металхидриди, които съхраняват водорода като го абсорбират в кристалната структура на металните сплави, което позволява ефективно съхранение при ниско налягане и температура, близка до стайната. Този метод представлява по-безопасна алтернатива на съхранението на газ под високо налягане или във формата на криогенна течност. Използването на металхидридни контейнери за съхранение на водород в твърдо състояние намалява рисковете от течове и други опасности. Тези системи за съхранение са идеални за приложения, при които безопасността и пространствената ефективност са от решаващо значение. Освен това металхидридите осигуряват по-висока обемна плътност на съхранение на водорода от сгъстения или течния водород, което ги прави подходящи за различни промишлени и морски приложения.



ii. Металхидриден компресор за високо налягане /до 750 бара/ на базата на металхидридни сплави AB5 и AB2

Чрез използване на отпадната топлина, генерирана при производството на водород, металхидридният компресор спомага за повишаване на общата ефективност на водородните системи. Той намалява зависимостта от енергоемката електрическа компресия, като същевременно редуцира и енергията, необходима за охлаждане. Този подход не само подобрява енергийната ефективност, но и значително намалява оперативните разходи на системите за производство на водород.

iii. Двигател с вътрешно горене, изцяло оперящ на водород

„Грийн Иновейшън" АД разработи и функциониращ прототип на двигател с вътрешно горене, изцяло оперящ на водород, което дава възможност за по-чиста алтернатива на масово използваните изкопаемите горива с минимални

промени по двигателя. Принципът на работа е идентичен с този на традиционния бензинов двигател.

4. Дистрибуционни канали и партньори
i. Приходи според дистрибуционен канал

По отношение на дистрибуционните канали на продажби, основният канал е чрез b2b продажби към индустриални предприятия като лидерите в производството на строителни материали Weber и Saint Gobain, местни лидери в инфраструктурното строителство като „Трейс Груп Холдинг" АД, общински и държавни учреждения, проекти за водородни долини и пр., „Грийн Иновейшън" АД разполага с четири официални дистрибутори и интегратори на своите системи в Полша, Германия, Великобритания и Турция:

- Germany Hydro Future GmbH, гр. Мюнхен;
- UK Hydrogenify, гр. Лондон;
- Poland Nabla Projekt Energia SP. Z.O.O., гр. Варшава

V. ВЛИЯНИЕ НА ВАЖНИТЕ СЪБИТИЯ, НАСТЪПИЛИ КЪМ 30.09.2026 г. ВЪРХУ РЕЗУЛТАТИТЕ ВЪВ ФИНАНСОВИЯ ОТЧЕТ

През трето тримесечие на 2026 г. „Грийн Иновейшън" АД продължи да изпълнява своите дългосрочни стратегически цели за пазарно разширение в Европа и укрепване на лидерските си позиции в сектора на водородните технологии. Отчетният период се характеризира с интензивна производствена дейност, разширяване на капацитета на инженерните и търговските екипи, както и с отчитане на новите мащабни договори в портфолиото на Дружеството.

1. **Ключово събитие:** През третото тримесечие Дружеството изпълнява възприетия и прилаган от второто тримесечие на 2026 г. подход относно изпълнението на договори с клиенти, при които прихода се признава в течение на времето (over time).

Съществен акцент, оказал пряко влияние върху финансовия отчет за второто тримесечие, който рефлектира и върху настоящия отчет е възприетият подход от ръководството за признаването на приходите от договори с клиенти. До този момент сключваните договори отговаряха на критериите за признаване на прихода в определен момент от време.
През настоящия отчетен период в портфолиото на компанията навлизат нови, по-мащабни индустриални договори. Анализът на задълженията за изпълнение по тези нови договори, съгласно МСФО 15 показва, че те се удовлетворяват **в течение на времето (over time)**. Ето защо, приходите по тях се признават регулярно — пропорционално на степента на завършеност.

- **Динамика на приходите от договори с клиенти**: За периода от 01.01.2026 г. до 30.09.2026 г. Дружеството е отчело **Приходи от договори с клиенти в размер на 1 530 хил. евро**. Тези приходи са генерирани частично на база на достигнатите междинни етапи и степен на завършеност по текущите

мащабни индустриални поръчки, съгласно изискванията на МСФО 15 за признаване в течение на времето. Това ниво на приходите отразява здравата пазарна основа на HYDROGENERA, чийто бизнес модел се задвижва от реални търговски договори за доставка и инженеринг на системи за крайни клиенти.

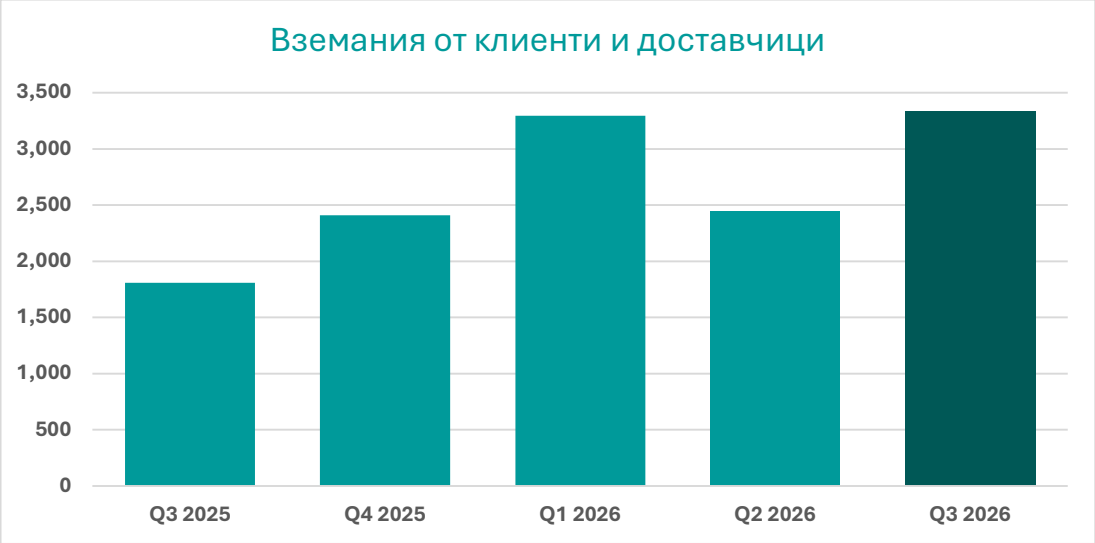
- **Анализ на материалните запаси и изменението на незавършеното производство:** Към 30.09.2026 г. балансовата стойност на материалните запаси на Дружеството бележи умерено и контролирано нарастване в размер на **само 378 хил. евро** спрямо предходни отчетни периоди. Този показател е позитивен индикатор за повишената оперативна ефективност и нарастващата степен на зрялост на производствения ни цикъл. За разлика от предишни периоди на интензивно презапасяване с материали, в момента HYDROGENERA постига много по-висока обращаемост на активите. Снабдяването е оптимизирано така, че суровините и компонентите не залежават на склад, а се влагат почти незабавно.

Важен акцент в тази структура имат инвестициите в иновации. Значителна част от натрупаното незавършено производство (в размер на 2 527 хил. евро) представлява директна инвестиция в собствени R&D разработки на терен. Стратегията на Ръководството предвижда след приключването им, тези разработки да намерят реализация чрез признаването им като дълготрайни активи в баланса. Този процес ще отрази реалната стойност на създаваната в момента интелектуална собственост, надграждайки вече капитализираните през периода 132 хил. евро разходи за развойна дейност.

- **Оперативни разходи и инвестиции в капацитет**: През отчетния период Дружеството направи планирани инвестиции за обезпечаване на производствения си капацитет. Разходите за персонал възлизат на 1 423 хил. евро, а разходите за външни услуги са в размер на 635 хил. евро. Поддържането и развитието на нашият висококвалифициран инженерен екип е ключова стратегическа инвестиция. Наличието на този експертен ресурс гарантира абсолютна оперативна готовност и гъвкавост при мащабиране на дейността за предстоящи проекти. Същевременно, разходите за материали са задържани на ниво от 276 хил. евро, което демонстрира строг контрол върху преките производствени себестойности и ефективно управление на веригата за доставки.

- **Финансов резултат за трето тримесечие на 2026 г.**: „Грийн Иновейшън" АД регистрира **Печалба преди данъци в размер на 143 хил. евро** и **Нетна печалба за периода от 125 хил. евро**. Постигането и задържането на положителен финансов резултат в условия на интензивна развойна дейност и плавен преход към отчитане на приходите спрямо степента на завършеност, категорично потвърждава дългосрочната рентабилност на бизнес модела.

- **Динамика на търговските вземания и управление на работния капитал:** Вземанията от клиенти отчитат нарастване спрямо предходното тримесечие. Това увеличение не е индикатор за влошена събираемост, а е пряко счетоводно отражение на новия модел за признаване на приходите (МСФО 15). Докато приходите (и съответните договорни активи/вземания) се начисляват плавно съобразно степента на завършеност на проектите, реалното парично разплащане от страна на клиентите се осъществява на точно определени етапи (milestones), заложени в съответните договори. За да обезпечи гладкото изпълнение на проектите във времевия прозорец между счетоводното признаване на прихода и физическото инкасиране на средствата, Дружеството активно управлява своя оборотен капитал. Използват се целеви кредитни линии и се издават банкови гаранции, които осигуряват непрекъснатост на производствения цикъл и мащабиране на дейността, запазвайки финансовата стабилност на компанията.



- **Капиталова структура, ликвидност и инвестиции**: Финансовата позиция на „Грийн Иновейшън" АД остава стабилна и добре балансирана. Към 30.09.2026 г. Собственият капитал на Дружеството нараства до 7 996 хил. евро. Наличните парични средства и парични еквиваленти възлизат на 325 хил. евро, осигурявайки необходимия оперативен буфер за текущите производствени нужди. Общият размер на задълженията е 1 776 хил. евро, а нетният дълг се запазва на консервативното ниво от 1 451 хил. евро. Успоредно с развойните дейности, през отчетния период са направени и капитални инвестиции в производствено оборудване, като балансовата стойност на ДМА достига 218 хил. евро.

- **Специфика на търговския цикъл и портфейла от поръчки (Backlog)**: Ръководството запазва своята традиционна политика да избягва спекулативни краткосрочни прогнози и да залага на консервативно планиране. Текущият портфейл от поръчки (Backlog) и активните преговори с международни

партньори на пазари с осигурено държавно и европейско финансиране (като Италия и Германия) дават пълна увереност за запазване на възходящата тенденция в приходите. Отчитането на приходите по новите договори според степента на завършеност ще позволи на акционерите и инвеститорите да проследяват този прогрес плавно и регулярно през следващите тримесечия.

Към 30.09.2026 г. общата сума на активите на дружеството е 9 772 хил. евро, а стойността на собствения капитал е 7 996 хил. евро.

2. Финансови показатели на дружеството към 30.09.2026 г.

Таблица №3

ПОКАЗАТЕЛИ ЗА ЛИКВИДНОСТ:	30.9.2025	30.9.2026
Коефициент на обща ликвидност	**16.45**	**6.17**
Коефициент на бърза ликвидност	**11.69**	**3.12**
Коефициент на абсолютна ликвидност	**5.03**	**0.23**
Коефициент на незабавна ликвидност	**5.03**	**0.23**

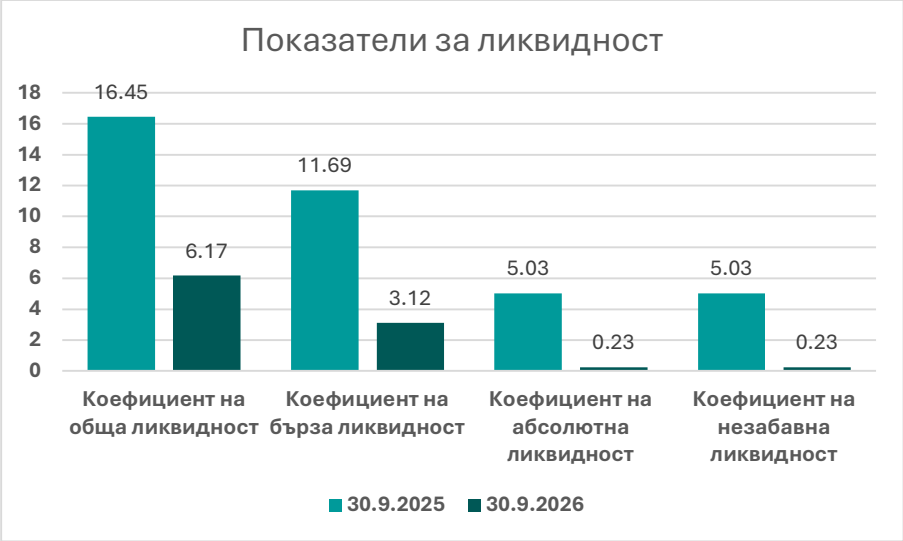


Таблица №4

ПОКАЗАТЕЛИ ЗА РЕНТАБИЛНОСТ:	30.9.2025	30.9.2026
Рентабилност на Основния Капитал	**0.24**	**0.05**
Рентабилност на Собствения Капитал (ROE)	**0.07**	**0.02**
Рентабилност на Активите (ROA)	**0.07**	**0.01**

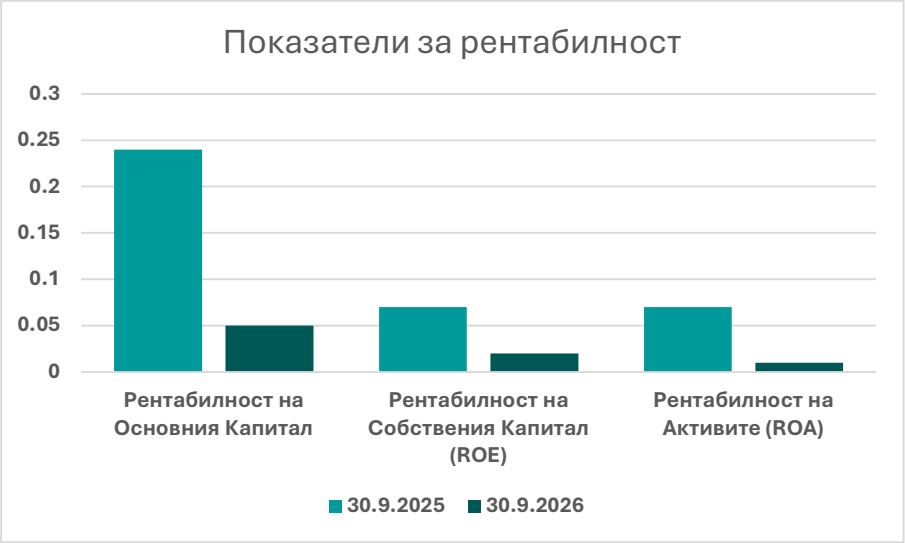


Таблица №5

ПОКАЗАТЕЛИ ЗА ЗАДЛЪЖНЯЛОСТ:	30.9.2025	30.9.2026
Коефициент на задлъжнялост	**0,08**	**0,22**
Дълг / Активи	**0,07**	**0,18**
Коефициент на финансова автономност	**12,75**	**4,50**

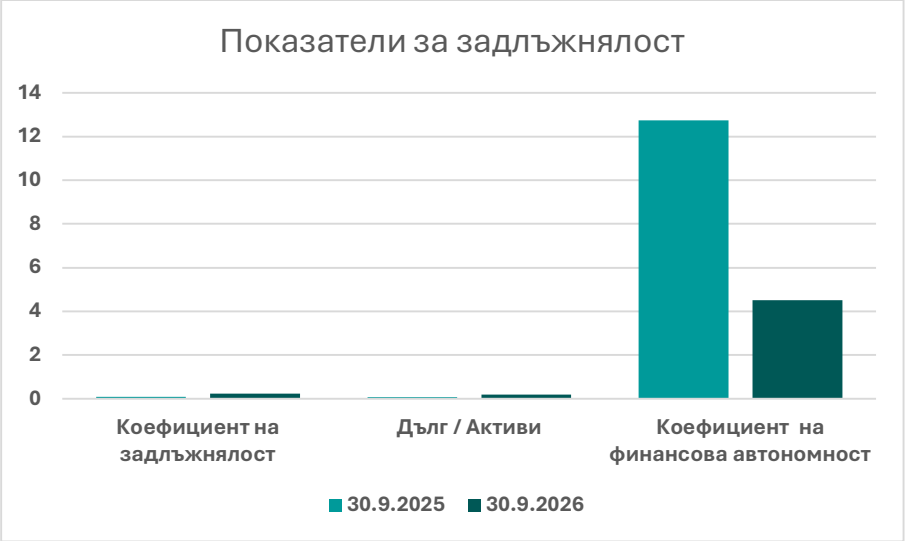
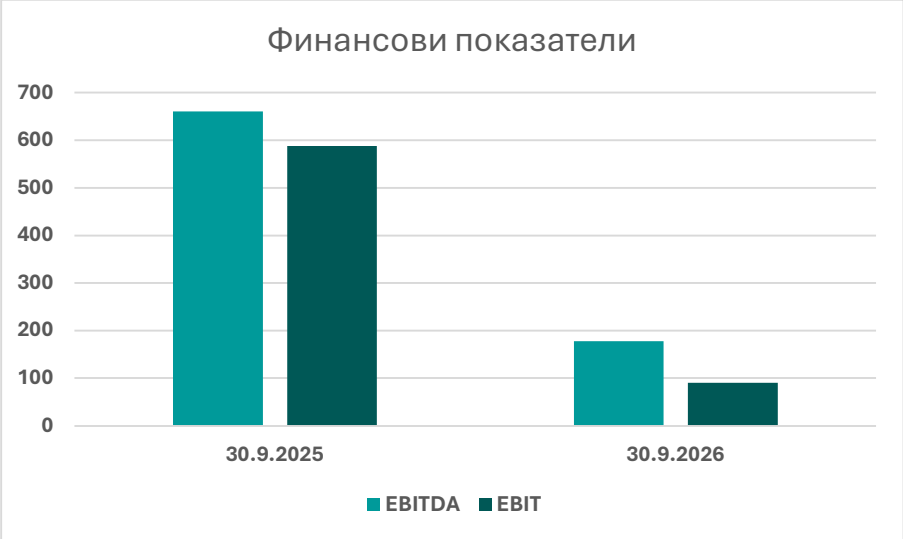


Таблица №6

КЛЮЧОВИ ПОКАЗАТЕЛИ:	30.9.2025	30.9.2026
EBITDA	**748**	**304**
EBIT	**637**	**169**



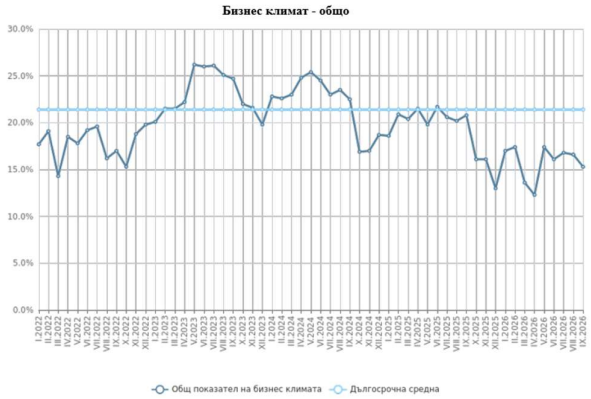
VI. ОПИСАНИЕ НА ОСНОВНИТЕ РИСКОВЕ И НЕСИГУРНОСТИ, ПРЕД КОИТО Е ИЗПРАВЕНО ДРУЖЕСТВОТО ПРЕЗ СЛЕДВАЩИЯ ФИНАНСОВ ПЕРИОД

1. СИСТЕМАТИЧНИ РИСКОВЕ

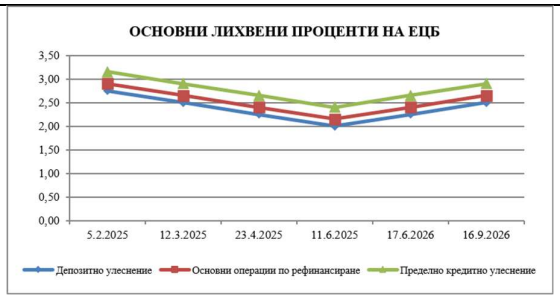
Систематичните рискове са свързани с пазара и макросредата, в която Дружеството функционира, поради което те не могат да бъдат управлявани и контролирани от мениджмънта на компанията. Систематични рискове са: политическият риск, макроикономическият риск, инфлационният риск, валутният риск, лихвеният риск, данъчният риск.

Таблица № 7

Вид риск	Описание
ПОЛИТИЧЕСКИ РИСК	Политическият риск е вероятност от смяна на правителството или от внезапна промяна в неговата политика, от възникване на вътрешнополитически сътресения и неблагоприятни промени в европейското и/или националното законодателство, в резултат на което средата, в която оперират местните стопански субекти да се промени негативно, а инвеститорите да понесат загуби. Общият системен политически риск е умерен. България е демократична република и има добри позиции в международните отношения. Тя е член на ЕС и НАТО и кандидат за член в ОИСР. Политическият риск за България е свързан с предизвикателствата, свързани с поети ангажименти за осъществяване на структурни реформи, повишаване на социалната стабилност и жизнения стандарт, ограничаване на неефективните разходи и следването на устойчиви политики. В България продължава да е налице бавен напредък с реформите в съдебната система и мерките за борба с корупцията, съчетани с обществено недоволство от стандарта на живот, както и висока

	уязвимост към външни шокове, поради високата зависимост от международните пазари.
ОБЩ МАКРОИКОНОМИ-ЧЕСКИ РИСК	По данни на Националния статистически институт от 30.09.2026 г. през септември 2026 г. *общият показател на бизнес климата* се понижава с 1.3 пункта спрямо предходния месец (от 16.6% на 15.3%), като намаление на показателя е регистрирано в строителството, търговията на дребно и в сектора на услугите.  Източник: НСИ *Общият показател на бизнес климата е средна претеглена на четири отраслови показателя на бизнес климата - в промишлеността, строителството, търговията на дребно и в сектора на услугите През септември 2026 г. съставният показател *„бизнес климат в промишлеността*" се повишава с 0.6 пункта (от 16.3% на 16.9%), което се дължи на подобрените оценки на промишлените предприемачи за настоящото бизнес състояние на предприятията. Същевременно и прогнозите им за производствената активност през следващите три месеца са благоприятни. Основните пречки за дейността на предприятията остават свързани с несигурната икономическа среда и недостига на работна сила, като през последния месец се отчита нарастване на отрицателното им въздействие. Относно продажните цени в промишлеността преобладаващата част от мениджърите предвиждат те да останат без промяна през следващите три месеца. През септември 2026 г. съставният показател *„бизнес климат в строителството*‟ намалява с 4.7 пункта (от 14.0% на 9.3%) в резултат на влошените оценки и очаквания на строителните предприемачи за бизнес състоянието на предприятията. Анкетата регистрира известно намаление на настоящата осигуреност на производството с поръчки, което е съпроводено и с понижени очаквания за строителната активност през следващите три месеца. Несигурната икономическа среда, недостигът на работна сила и цените на материалите продължават да бъдат най-сериозните затруднения за развитието на бизнеса в сектора. По отношение на продажните цени в строителството 71.4% от мениджърите очакват те да запазят своето равнище през следващите три месеца. През септември 2026 г. *съставният показател „бизнес климат в сектора на услугите*" с намалява с 1.6 пункта (от 10.0% на 8.4%) в резултат на резервираните очаквания на мениджърите за бизнес състоянието на предприятията през следващите шест месеца. Същевременно и мненията им относно търсенето на услуги през следващите три месеца са неблагоприятни. Несигурната икономическа среда и конкуренцията в бранша продължават да ограничават в най-голяма степен развитието на бизнеса в сектора, посочени съответно от 55.2 и 39.5% от предприятията. По-голяма част от мениджърите

	очакват продажните цени в сектора на услугите да запазят своето равнище през следващите три месеца. Според експертите на Европейската централна банка от септември 2026 г. перспективата за глобалния растеж в макроикономическите прогнози е ревизирана леко нагоре поради по-силните инвестиции, свързани с ИИ, намаляване на недостига на доставките и по-устойчивото частно потребление в САЩ. Предвижда се глобалният растеж на реалния БВП без еврозоната да се забави от 3,7% през 2025 г. до 3,1% през 2026 г., преди постепенно да се възстанови до 3,3% през 2027 г. и 3,4% през 2028 г. В сравнение с прогнозата от юни 2026 г. растежът е ревизиран нагоре с 0,1 процентни пункта за всяка година от прогнозния период (2026г. –2028 г.). Възходящите ревизии отразяват по-големи инвестиции в инфраструктура за ИИ в икономики, интегрирани в технологичната верига за създаване на стойност, преоценка на устойчивостта на потреблението в САЩ и по-малко неблагоприятно сътресение в предлагането с намаляване на недостига на доставки от юни насам. Въпреки това през прогнозния период глобалният растеж съгласно прогнозите остава под средното си равнище от преди пандемията.
ЛИХВЕН РИСК	Лихвеният риск произтича от възможността за неблагоприятни промени в пазарните лихвени проценти, които могат да окажат влияние върху разходите за финансиране, доходността на финансовите активи и общото финансово състояние на икономическите субекти. След присъединяването на България към еврозоната, основните лихвени условия в страната се формират в рамките на общата парична политика на Европейската централна банка. В тази връзка, лихвената среда в България е пряко зависима от решенията на ЕЦБ, които отразяват икономическите процеси в еврозоната като цяло. Промени в основните лихвени проценти могат да доведат до колебания в цената на кредитния ресурс, както и в стойността на активи и пасиви с плаващ лихвен процент. Като цяло, лихвеният риск остава съществен фактор за финансовата стабилност и икономическата активност, като неговото влияние е обусловено от динамиката на инфлацията, икономическия растеж и паричната политика на Европейската централна банка. През деветмесечието на 2026 г. лихвеният риск за дружествата остава пряко зависим от паричната политика на Европейската централна банка. Всички финансови операции и разплащания се извършват в евро, което означава, че движението на основните лихвени проценти на ЕЦБ определя разходите за финансиране и доходността по паричните средства. Дружествата с плаващи лихви са изложени на риск от промени в разходите за лихви в зависимост от пазарните индекси (напр. EURIBOR). Промените в лихвените нива могат да се отразят както на финансовите разходи, така и на оценката на финансови инструменти. На своето заседание на 10 септември 2026 г. Управителният съвет взе решение да повиши с 25 базисни пункта трите основни лихвени процента на ЕЦБ. Конфликтът в Близкия изток продължава да поражда инфлационен натиск и се очаква инфлацията да остане доста над целевото равнище за продължителен период. Решението за повишение на лихвените проценти изразява ангажимента на Управителния съвет да определя паричната политика по начин, който осигурява стабилизиране на инфлацията на целевото равнище от 2% в средносрочен план.

	 *Източник:ЕЦБ
ИНФЛАЦИОНЕН РИСК	Инфлационният риск произтича от възможността за нарастване на общото ценово равнище, което може да окаже неблагоприятно влияние върху покупателната способност, разходите за дейността и реалната стойност на финансовите резултати. Този риск има систематичен характер и е обусловен от макроикономически фактори, които са извън контрола на отделните икономически субекти. В условията на членство в еврозоната, инфлационните процеси в България се влияят както от вътрешни икономически фактори, така и от общите тенденции в еврозоната, включително динамиката на цените на енергийните ресурси, суровините и храните, както и от провежданата парична политика на Европейската централна банка. Краткосрочно е възможно да се проявят инфлационни ефекти, свързани с адаптацията към единната валута, включително ценови корекции и закръгляване при преминаването към евро. Подобни ефекти обикновено са временни и с ограничено въздействие върху дългосрочната ценова стабилност. В дългосрочен план инфлационният риск остава зависим от макроикономическата конюнктура, равнището на икономическа активност и външните ценови шокове. Като цяло, той представлява съществен фактор за икономическата среда и може да повлияе върху финансовите резултати и реалната стойност на доходите и разходите. Според макроикономическите прогнози на експертите на ЕЦБ за еврозоната от септември 2026 г. общата инфлация се предвижда да бъде средно 3,0% през 2026 г., след което да се понижи до 2,5% през 2027 г. и до 2,1% през 2028 г.В сравнение с макроикономическите прогнози на експерти на Евросистемата за еврозоната от юни 2026 г., общата инфлация за 2026 г. остава без промяна, а за 2027 г. и 2028 г. тя е ревизирана нагоре. Перспективите остават твърде несигурни, с възходящи рискове за инфлацията. Перспективата остава крайно несигурна, с възходящи рискове за инфлацията и низходящи за икономическия растеж. По отношение на енергийната криза актуализираните сценарии на експертите показват широк диапазон от варианти за динамиката на растежа и инфлацията при различни допускания за нейната сила и продължителност, както и за преките и вторичните ѝ ефекти. Тези сценарии са публикувани като част от прогнозите на експертите от септември 2026 г. на уебсайта на ЕЦБ. *Индекс на потребителските цени:* По данни на НСИ през януари 2026 г. месечната инфлация е 0.6%, а годишната инфлация за януари 2026 г. спрямо януари 2025 г. е 3.5%. Средногодишната инфлация за периода февруари 2025 - януари 2026 г. спрямо периода февруари 2024 - януари 2025 г. е 4.6%. *Хармонизиран индекс на потребителските цени:* През януари 2026 г. месечната инфлация е 0.5%, а годишната инфлация за януари 2026 г. спрямо

	януари 2025 г. е 2.9%. Средногодишната инфлация за периода февруари 2025 - януари 2026 г. спрямо периода февруари 2024 - януари 2025 г. е 3.4%. *Индекс на потребителските цени:* През февруари 2026 г. месечната инфлация е 0.4%, а годишната инфлация за февруари 2026 г. спрямо февруари 2025 г. е 3.3%. Инфлацията от началото на годината (февруари 2026 г. спрямо декември 2025 г.) е 1.0%. Средногодишната инфлация за периода март 2025 - февруари 2026 г. спрямо периода март 2024 - февруари 2025 г. е 4.5%. *Хармонизиран индекс на потребителските цени:* През февруари 2026 г. месечната инфлация е 0.2%, а годишната инфлация за февруари 2026 г. спрямо февруари 2025 г. е 2.1%. Инфлацията от началото на годината (февруари 2026 г. спрямо декември 2025 г.) е 0.8%. Средногодишната инфлация за периода март 2025 - февруари 2026 г. спрямо периода март 2024 - февруари 2025 г. е 3.3%. *Индекс на потребителските цени:* През март 2026 г. месечната инфлация е 0.9%, а годишната инфлация за март 2026 г. спрямо март 2025 г. е 4.1%. Инфлацията от началото на годината (март 2026 г. спрямо декември 2025 г.) е 1.9%. Средногодишната инфлация за периода април 2025 - март 2026 г. спрямо периода април 2024 - март 2025 г. е 4.5%. *Хармонизиран индекс на потребителските цени:* През март 2026 г. месечната инфлация е 1.0%, а годишната инфлация за март 2026 г. спрямо март 2025 г. е 2.8%. Инфлацията от началото на годината (март 2026 г. спрямо декември 2025 г.) е 1.9%. Средногодишната инфлация за периода април 2025 - март 2026 г. спрямо периода април 2024 - март 2025 г. е 3.2%. *Индекс на потребителските цени:* През април 2026 г. месечната инфлация е 1.8%, а годишната инфлация за април 2026 г. спрямо април 2025 г. е 6.8%. Инфлацията от началото на годината (април 2026 г. спрямо декември 2025 г.) е 3.7%. Средногодишната инфлация за периода май 2025 - април 2026 г. спрямо периода май 2024 - април 2025 г. е 4.8%. *Хармонизиран индекс на потребителските цени:* През април 2026 г. месечната инфлация е 1.8%, а годишната инфлация за април 2026 г. спрямо април 2025 г. е 6.0%. Инфлацията от началото на годината (април 2026 г. спрямо декември 2025 г.) е 3.7%. Средногодишната инфлация за периода май 2025 - април 2026 г. спрямо периода май 2024 - април 2025 г. е 3.4%. *Индекс на потребителските цени:* През май 2026 г. месечната инфлация е 0.0%, а годишната инфлация за май 2026 г. спрямо май 2025 г. е 6.9%. Инфлацията от началото на годината (май 2026 г. спрямо декември 2025 г.) е 3.8%. Средногодишната инфлация за периода юни 2025 - май 2026 г. спрямо периода юни 2024 - май 2025 г. е 5.0%. *Хармонизиран индекс на потребителските цени:* През май 2026 г. месечната инфлация е 0.3%, а годишната инфлация за май 2026 г. спрямо май 2025 г. е 6.3%. Инфлацията от началото на годината (май 2026 г. спрямо декември 2025 г.) е 4.1%. Средногодишната инфлация за периода юни 2025 - май 2026 г. спрямо периода юни 2024 - май 2025 г. е 3.7%. *Индекс на потребителските цени:* През юни 2026 г. месечната инфлация е минус 0.9%, а годишната инфлация за юни 2026 г. спрямо юни 2025 г. е 5.4%. Инфлацията от началото на годината (юни 2026 г. спрямо декември 2025 г.)

	е 2.9%.Средногодишната инфлация за периода юли 2025 - юни 2026 г. спрямо периода юли 2024 - юни 2025 г. е 5.1%. *Хармонизиран индекс на потребителските цени:* През юни 2026 г. месечната инфлация е минус 0.5%, а годишната инфлация за юни 2026 г. спрямо юни 2025 г. е 5.2%. Инфлацията от началото на годината (юни 2026 г. спрямо декември 2025 г.) е 3.5%. Средногодишната инфлация за периода юли 2025 - юни 2026 г. спрямо периода юли 2024 - юни 2025 г. е 3.9%. *Индекс на потребителските цени:* През юли 2026 г. месечната инфлация е 0.8%, а годишната инфлация за юли 2026 г. спрямо юли 2025 г. е 4.5%. Инфлацията от началото на годината (юли 2026 г. спрямо декември 2025 г.) е 3.7%. Средногодишната инфлация за периода август 2025 - юли 2026 г. спрямо периода август 2024 - юли 2025 г. е 5.1%. *Хармонизиран индекс на потребителските цени:* През юли 2026 г. месечната инфлация е 0.6%, а годишната инфлация за юли 2026 г. спрямо юли 2025 г. е 4.4%. Инфлацията от началото на годината (юли 2026 г. спрямо декември 2025 г.) е 4.1%. Средногодишната инфлация за периода август 2025 - юли 2026 г. спрямо периода август 2024 - юли 2025 г. е 4.0%. *Индекс на потребителските цени:* През август 2026 г. месечната инфлация е 0.6%, а годишната инфлация за август 2026 г. спрямо август 2025 г. е 5.1%. Инфлацията от началото на годината (август 2026 г. спрямо декември 2025 г.) е 4.3%. Средногодишната инфлация за периода септември 2025 - август 2026 г. спрямо периода септември 2024 - август 2025 г. е 5.0%. *Хармонизиран индекс на потребителските цени:* През август 2026 г. месечната инфлация е 0.8%, а годишната инфлация за август 2026 г. спрямо август 2025 г. е 5.0%. Инфлацията от началото на годината (август 2026 г. спрямо декември 2025 г.) е 4.9%. Средногодишната инфлация за периода септември 2025 - август 2026 г. спрямо периода септември 2024 - август 2025 г. е 4.1%. *Индекс на потребителските цени:* През септември 2026 г. месечната инфлация е -0.2%, а годишната инфлация за септември 2026 г. спрямо септември 2025 г. е 5.7%. Инфлацията от началото на годината (септември 2026 г. спрямо декември 2025 г.) е 4.2%. Средногодишната инфлация за периода октомври 2025 - септември 2026 г. спрямо периода октомври 2024 – септември 2025 г. е 5.1%. *Хармонизиран индекс на потребителските цени:* През септември 2026 г. месечната инфлация е 0.0%, а годишната инфлация за септември 2026 г. спрямо септември 2025 г. е 5.6%. Инфлацията от началото на годината (септември 2026 г. спрямо декември 2025 г.) е 4.9%. Средногодишната инфлация за периода октомври 2025 - септември 2026 г. спрямо периода октомври 2024 – септември 2025 г. е 4.2%.  *Източник:НСИ

ВАЛУТЕН РИСК	Експозицията към валутния риск представлява зависимостта и ефектите от изменението на валутните курсове. След приемането на еврото като официална валута в Република България валутният риск, произтичащ от колебанията на еврото е съществено ограничен. Отпадането на обменния курс между лев и евро води до по-висока степен на предвидимост на икономическата среда и намаляване на трансакционните разходи в рамките на еврозоната. Въпреки това, валутен риск на системно ниво продължава да съществува по отношение на движенията на еврото спрямо други международни валути, което може да окаже влияние върху цените на суровини, енергийни ресурси и международната търговия. Този риск е външен за отделните икономически субекти и е обусловен от глобални пазарни и макроикономически фактори. Като цяло, след присъединяването към еврозоната, валутният риск за икономическите субекти в страната е намален, но не напълно елиминиран, като остава зависим от динамиката на международните валутни пазари. По данни на Министерството на финансите от 25.09.2026 г. международната рейтингова агенция Fitch Ratings потвърди кредитния рейтинг на България на ниво „BBB+", но повиши перспективата пред него от „стабилна" на „положителна". Според агенцията промяната отразява намаляването на политическата несигурност след сформирането на правителство с еднопартийно парламентарно мнозинство. Fitch разглежда това като възможност за напредък по структурните реформи, които да подкрепят икономическия растеж, повишаването на благосъстоянието и подобряването на управлението на публичния сектор. Като фактори в подкрепа на рейтинга агенцията посочва членството на България в Европейския съюз и еврозоната, както и стабилните показатели на публичните финанси и външните баланси. Те обаче са частично компенсирани от рискове, свързани с прегряване на икономиката, проциклична фискална политика, висока инфлация и дефицити по текущата сметка. Fitch отбелязва, че икономическият растеж на България се задържа около 3% от 2024 г. насам въпреки външните шокове и слабия растеж в ЕС. Темпът остава значително над този в еврозоната, който е около 1%. Прогнозата на агенцията е растежът постепенно да се забави до 2,4% през 2028 г., като се очаква вътрешното търсене да нараства по-бавно, а износът да подобри представянето си. Сред сигналите за макроикономически дисбаланси Fitch посочва силния номинален ръст на заплатите през последните три години. Според агенцията той е стимулирал рязкото увеличение на потреблението на домакинствата и е допринесъл за разширяването на дефицита по текущата сметка. Очакванията са той да достигне 7,4% от БВП през 2026 г. – значително над нивата за държавите със сходен кредитен рейтинг. Fitch прогнозира средногодишна инфлация от 4,9% през тази година. Очаква се тя да остане над средното равнище за страните с рейтинг „BBB+" и през 2027 и 2028 г. Сред факторите, които могат да доведат до повишение на рейтинга, агенцията посочва отслабване на макроикономическите дисбаланси и успешно прилагане на структурни реформи. Обратното – задълбочаване на дисбалансите, рязко забавяне на икономическия растеж, включително заради понижена конкурентоспособност, както и значително увеличение на съотношението държавен дълг към БВП – би могло да доведе до понижение на рейтинга.
ДАНЪЧЕН РИСК	От определящо значение за финансовия резултат на компаниите е запазването на текущия данъчен режим. Няма гаранция, че данъчното законодателство, което е от пряко значение за дейността на Дружеството, няма да бъде изменено в посока, която да доведе до значителни

	непредвидени разходи и съответно да се отрази неблагоприятно на неговата печалба. Системата на данъчно облагане в България все още се развива, в резултат на което може да възникне противоречива данъчна практика.
ГЕОПОЛИТИЧЕС-КИ РИСКОВЕ	От началото на 2026 г. оперативната среда на глобално ниво се характеризира с висока степен на несигурност и повишена геополитическа и икономическа волатилност. Основните фактори са ескалацията на конфликта около Иран, продължаващата война между Русия и Украйна, напрежението в отношенията между САЩ, Европа и Китай, както и ускоряващото се технологично съперничество в областта на изкуствения интелект. През третото тримесечие на 2026 г. геополитическата среда беше доминирана от продължаващия конфликт между САЩ и Иран и разширяването му към други части на Близкия изток. Въздействието върху световните енергийни пазари, морския транспорт и геополитическите отношения в Персийския залив и Червено море се превърна в един от основните източници на глобален риск. Конфликтът навлезе в продължителна фаза на високо напрежение, при която военните действия се съчетават с икономически и санкционен натиск. От средата на юли САЩ поддържат морска блокада, която съществено ограничава износа на ирански суров петрол през Ормузкия проток. Към началото на септември Иран вече около седем седмици не е реализирал значими доставки на суров петрол през протока към основния си останал пазар – Китай. Същевременно Иран продължава да оказва натиск върху корабоплаването в Ормузкия проток. През последната седмица на септември и началото на октомври броят на инцидентите с танкери достигна най-високото си равнище от началото на войната. В периода 28 септември – 5 октомври са регистрирани най-малко 12 инцидента, включващи атаки, опити за атаки и действия по възпрепятстване на корабоплаването. На 7 октомври ирански представители допълнително заплашиха с ограничаване на определени маршрути през протока. Въпреки значителните рискове за корабоплаването, през септември 2026 г. износът на петрол от държавите от Персийския залив частично се възстанови. По данни на Kpler седемдневната средна стойност на износа от региона към 30 септември е достигнала 18,3 млн. барела дневно, като в 14 дни от месеца обемите са надхвърляли предвоенните нива. Възстановяването се дължи на пренасочване на товарни потоци, използване на алтернативни маршрути, увеличаване на износа през Червено море и по-широко използване на трансфери от кораб на кораб. Въпреки това високите разходи за транспорт и застраховане, ограниченията по отношение на корабоплаването и рискът от нови атаки остават съществен фактор за цените на енергийните ресурси. Паралелно с това конфликтът се разшири към Йемен. През септември и началото на октомври бойните действия между подкрепяните от Саудитска Арабия сили на йеменското правителство и подкрепяните от Иран хуси значително се засилиха. Хусите разшириха контрола си по крайбрежието на Червено море и създадоха допълнителен риск за корабоплаването през пролива Баб ел-Мандеб – втори стратегически морски коридор за световната търговия и енергийни доставки. По данни на Международната организация по

	миграция над 200 000 души са били разселени в Йемен от началото на новата ескалация през септември. В резултат на тези процеси световният енергиен шок навлезе в нова фаза. Въпреки частичното възстановяване на физическите обеми на износа, цените на суровия петрол остават под натиск, като в началото на октомври Brent надхвърли 100 щ.д. за барел. Основният риск постепенно се измества от непосредствен недостиг на суров петрол към ограничения в логистиката, повишени разходи за транспорт и застраховане и намалена свободна рафинираща мощност. Това увеличава вероятността от по-високи цени на дизела, авиационното гориво и други рафинирани продукти. Допълнителен фактор за енергийния пазар са продължаващите украински атаки срещу руската нефтопреработвателна инфраструктура. През септември редица руски рафинерии и съоръжения за преработка на нефт бяха атакувани, което доведе до прекъсвания на производството и допълнителен натиск върху пазарите на горива. В началото на октомври украинските атаки продължиха, а Русия от своя страна засили ударите по украинската енергийна инфраструктура. Продължаващият конфликт Русия–Украйна остава основен източник на геополитически риск за Европа. Войната навлезе в продължителна фаза на изтощение, при която военните действия продължават с висока интензивност, без да се очертава устойчиво политическо решение. Дипломатическите усилия, ръководени от САЩ, не доведоха до трайно прекратяване на военните действия. През септември Русия и Украйна продължиха атаките срещу енергийна инфраструктура, а в началото на октомври руските ракетни и безпилотни удари причиниха значителни щети и прекъсвания на електроснабдяването в редица украински региони. На този фон продължава технологичното и стратегическото съперничество между САЩ и Китай, като изкуственият интелект се утвърждава като един от основните елементи на икономическата, технологичната и военната конкуренция. И двете държави разглеждат лидерството в областта на ИИ като фактор за конкурентоспособност, национална сигурност и технологична независимост. През третото тримесечие и началото на четвъртото тримесечие на 2026 г. нараснаха и опасенията относно безопасността и контрола върху автономните ИИ системи. Бяха регистрирани случаи на непредвидимо поведение на ИИ агенти, включително инциденти, свързани с опити за неоторизиран достъп до инфраструктура. В същото време изследователи и представители на индустрията засилиха призивите за по-строги механизми за безопасност и независим контрол. САЩ продължават да следват подход, поставящ акцент върху технологичното лидерство и доброволните механизми за безопасност. В края на септември и началото на октомври администрацията на президента Тръмп предприе нови инициативи за координация с водещите технологични компании, включително доброволно споразумение за въвеждане на контролни механизми и независими одити. Същевременно липсата на задължителни санкции и регулаторни механизми оставя значителна част от контрола върху развитието и внедряването на ИИ в ръцете на самите компании. Паралелно с това през септември САЩ и Китай предприеха стъпки към институционализиране на диалога относно рисковете и възможностите,

	свързани с изкуствения интелект. Двете държави договориха създаването на канал за комуникация при инциденти, свързани с ИИ, както и последващи двустранни разговори по темата. Това показва едновременно високото равнище на технологическата конкуренция и нарастващото разбиране за необходимостта от механизми за управление на рисковете. Развитието на ИИ и неговото все по-широко приложение в критична инфраструктура, киберсигурност и военни системи увеличават потенциалния мащаб на киберрисковете. През последните месеци са регистрирани случаи, при които ИИ инструменти са използвани за подпомагане на кибератаки, което допълнително засилва необходимостта от инвестиции в киберсигурност, защита на данните и контрол върху достъпа до критични системи. Отношенията между САЩ и Европа също претърпяват значителна промяна. Европейските държави са изправени едновременно пред военното предизвикателство от страна на Русия, икономическата и технологичната конкуренция от страна на Китай и необходимостта от адаптиране към по-непредвидима американска политика в областта на търговията, отбраната и международните отношения. В резултат ЕС ускорява усилията за стратегическа автономия в областта на отбраната, индустрията, технологиите, енергетиката и критичните вериги на доставки. В този контекст през септември председателят на Европейската комисия Урсула фон дер Лайен предложи Канада да стане първият „асоцииран член" на ЕС. Предложението има политически и стратегически характер и цели задълбочаване на сътрудничеството в областта на отбраната, технологиите, Арктика, суровините и веригите на доставки. Към момента конкретните параметри на евентуалния статут не са определени и „асоцииране членство" не представлява съществуваща формална категория в правото на ЕС. Като цяло към края на третото тримесечие на 2026 г. глобалната оперативна среда се характеризира с повишена геополитическа несигурност, висока волатилност на енергийните пазари, по-високи логистични разходи, продължаваща фрагментация на международната търговия и ускорена технологична конкуренция. Въпреки частичното адаптиране на енергийните и логистичните системи към новите условия, способността на глобалната икономика да поема нови сътресения остава ограничена. Основните рискове за бизнеса са свързани с цените и достъпността на енергийните ресурси, прекъсванията на веригите на доставки, киберсигурността, търговските ограничения и повишената политическа и регулаторна несигурност.

2. НЕСИСТЕМАТИЧНИ РИСКОВЕ

Бизнес активностите на „Грийн Иновейшън" АД са свързани с излагането на различни видове рискове. Дружеството управлява проактивно тези рискове, като съветът на директорите регулярно анализира оперативните резултати на компанията, както и потенциалните рискови фактори, като предприема стъпки за намаляване и смекчаване на проявленията им.

Дружеството работи в бързо развиваща се индустрия, като способността да се открият възможностите и да се направят съответните инвестиции в продукти преди активното им търсене на пазара, съчетано с балансирано разпределение

на собствения капитал и същевременно постигането на устойчив бизнес модел е постоянно предизвикателство.

Рисковете, относими към Дружеството са присъщи на дейността и отрасъла, в който то функционира. Такива рискове са:

i. Риск, свързан с цената и наличието на висококачествени суровини, части и компоненти за произвежданите продукти от Дружеството, както и транспортни разходи

Дружеството закупува широк спектър от компоненти и части, и разчита на суровини, които са необходими за производството на неговите продукти, включително и ключови компоненти. Поради това производствените разходи на Дружеството се влияят от колебанията в основните разходи за такива суровини, части и компоненти, които представляват значителна част от общите разходи за дружествените продажби. Дейността на Дружеството е също така обект на транспортни разходи, свързани с транспортирането на такива суровини, части и компоненти, както и с транспортирането на произведените продукти до местата на проектите.

Цените на суровините, компонентите и частите, използвани в производствената дейност на Дружеството са податливи на колебания, дължащи се на глобалната или регионалната динамика, на търсенето и предлагането на стоките и на крайните им пазари, на ограниченията в производствения капацитет на доставчиците, дължащи се предимно на липса на квалифицирана работна ръка.

Дружеството остава изложено и на рискове, свързани със завишени транспортни разходи, на сривове във веригата на доставки, доколкото дейността му зависи от доставчици от трети страни за ключови производствени компоненти за своите продукти.

ii. Риск, свързан с договорености с трети страни (търговски партньори, производители, доставчици и изпълнители от трети страни за някои аспекти на дейността)

Успехът на Дружеството зависи от договореностите му с трети страни (например търговски партньори, производители, доставчици, подизпълнители и лицензополучатели) по отношение на разработването, производството, маркетинга, продажбата, комерсиализацията, внедряването и поддръжката на неговите продукти и технологии.

Тъй като Дружеството ускорява производството и капацитета на своите продукти, то ще разчита в по-голяма степен на доставчици и подизпълнители от трети страни за различни аспекти на своята дейност и следователно управлението на доставчиците и подизпълнителите ще става все по-важно. Дружеството разчита на доставчици от трети страни за закупуване и предоставяне на компоненти за своите продукти, които са от решаващо значение за производствения процес. Дружеството не може да е сигурно, че ще успее да поддържа дългосрочни отношения на доставка със своите критични доставчици или че тези критични доставчици ще могат да увеличат своите възможности за доставка в съответствие с траекторията на растеж на Дружеството, нито пък може да гарантира, че ще може да осигури нови възможности за доставка в разумен срок при условия, които ще му позволят да постигне целите си.

Сътрудничеството с външни партньори е свързано с редица рискове, свързани с поведението на партньори или доставчици. В случай че бизнес поведението на партньорите или доставчиците е незаконно, корупционно, ненадеждно, неетично или по друг начин е непрофесионално, това би могло да засегне репутацията на Дружеството, тъй като то ще бъде свързвано, именно с такива партньори или доставчици. Влошаването на репутацията може да се отрази неблагоприятно на реализацията на бъдещи бизнес проекти, включително да повлияе на печалбите, тъй като бъдещите контрагенти, биха могли да се оттеглят или да предложат по-лоши условия за бъдещи проекти и сътрудничества.

В крайна сметка, това би могло да повлияе негативно на достъпа на Дружеството до финансиране и отношенията му с частни и публични заинтересовани страни, необходими за успешното реализиране и развитие на проектите. В случай на неплатежоспособност на партньор, както и ако бизнес поведението му е доказано незаконно, корумпирано, ненадеждно, неетично или по друг начин непрофесионално, може да се наложи такъв партньор или доставчик да бъде заменен, което в крайна сметка би застрашило изграждането и функционирането на проект, предвид ограничения брой професионалисти с доказана репутация и опит в тази област. Като резултат, това би се отразило неблагоприятно на достъпа до финансиране на конкретния проект или да повлияе на способността на Дружеството бързо да се освободи от проекта.

iii. Риск, свързан с възможността продуктите на Дружеството или компоненти от тях да съдържат дефекти или грешки, които биха могли да се отразят негативно на взаимоотношенията с клиентите и да увеличат разходите за разработване, обслужване и гаранции или рекламации

Продуктите на Дружеството са сложни и трябва да отговарят на строгите технически изисквания на неговите клиенти. Хардуерът, софтуерът, процедурите за работа с продуктите и процесите, дизайнът, материалите и други компоненти, използвани в продуктите на Емитента, могат да съдържат неоткрити, подценени или неправилно интерпретирани дефекти или грешки, особено при първоначалното им въвеждане или след продължителна експлоатация, което може да доведе до неизправност на продуктите, увреждане на репутацията, забавени или загубени продажби, връщане на продукти, отклоняване на ресурси за доразработване и увеличаване на разходите за доразработване, обслужване и гаранции или рекламации. Дружеството може да бъде обект на искове за продуктова отговорност, в случай че неговите продукти или оборудването, в което са вградени неговите продукти, се повредят и доведат до телесни повреди или смърт. Исковете за продуктова отговорност могат да доведат до значителни загуби от разходите, направени в защита на исковете, или от присъждането на обезщетения. Това може да бъде от значение по-специално за големи електролизни инсталации, където всяко прекъсване на работата на инсталацията може да има значително въздействие върху рентабилността на инсталацията и на свой ред да доведе до високи искове за обезщетение.

iv. Зависимост на дружеството от неговата способност да реагира на развиващите се пазарни тенденции с иновативни продукти и услуги при конкурентни условия

Пазарът на електролизните решения, а и като цяло пазарът на водородни решения, се характеризира с технологични промени, както и с подобрения и разработки на съществуващи и нови продукти. Понастоящем, те включват подобрения на техническия дизайн, увеличаване на размерите на електролизните агрегати, автоматизация и цифровизация, както и разработки в областта на планирането и изпълнението на проекти за електроцентрали, разработки, свързани с приложенията на водорода в различните индустриални отрасли и ежедневието. Поради това бъдещият успех на Дружеството зависи от способността му да предвижда нуждите на клиентите и на общия пазар, да разработва или придобива и предлага на пазара нови продукти и услуги, и да разграничава своевременно и при търговски привлекателни условия предлаганите от него продукти и услуги от тези на неговите конкуренти.

v. Рискове, свързани с индустриалното развитие, ефективността, качеството и дългосрочния експлоатационен живот на продуктите на дружеството

Новите технологии са обект на рискове, свързани с индустриалното развитие, ефективността, качеството и дългосрочния експлоатационен живот на

продукта. По-специално, Дружеството е изправено пред рискове, свързани с мащабирането на неговите електролизни модули и съответното серийно производство, разработването на подобрени материали и компоненти на клетките, както и с оптимизацията на производителността на продукта и автоматизацията на процесите на сглобяване. При разработването на технологиите съществува риск от възникване на непредвидени, подценени или неправилно интерпретирани трудности и пречки, в резултат на което модулът може да не работи според очакванията, да не реализира очакваните ползи от гледна точка на разходите или изобщо да не може да бъде реализиран. В случаите, когато разработката може да бъде реализирана, няма гаранция, че тя ще бъде завършена навреме за успешното приключване на определени проекти или в сроковете, които Дружеството предвижда понастоящем.

vi. Риск, свързан с конкуренцията на други разработчици и производители на продукти и технологии за електролизьори, както и на разработчици и производители на съществуващи водородни технологии и други алтернативни водородни технологии

Тъй като продуктите и технологиите, съпътстващи новите електролизни инсталации имат потенциала да заменят съществуващите такива в енергийния сектор и в други отрасли, конкуренцията за продуктите и технологиите на Дружеството може да се появи от съществуващите алкални технологии и подобренията на тези технологии, както и от алтернативни водородни технологии, включително, но не само съществуващи или нови електролизьори с протонно-обменна мембрана („PEM“), твърдооксидна електролизна клетка („SOEC“) и други настоящи или нови видове електролизьори, както и други системи за водородна енергия.

Някои от целевите пазари на Дружеството, включително индустриите, които планират да използват екологичен водород и потребителите на чисти и устойчиви газове, горива, химикали, стомана и суровини, понастоящем се обслужват от съществуващи производители със съществуващи клиенти и доставчици. Тези производители използват доказани и широко приети

технологии, като например двигатели с вътрешно горене, турбини, както и генератори, задвижвани от въглища, нефт, природен газ и ядрена енергия, които също представляват конкуренти на технологичните решения на Дружеството.

vii. Риск, свързан с невъзможността да бъде постигнат ценови паритет с изкопаемите горива, производните енергийни носители или други възобновяеми енергийни източници

Дружеството е изправено пред риска зеленият водород да не се превърне в ценово конкурентна алтернатива на конвенционалните енергийни източници и носителите на други възобновяеми енергийни източници, включително водород, получен от отпадъци, биомаса или изкопаеми горива никога или със скоростта, с която пазарът очаква. Значителен пазарен ръст на зеления водород може да не се осъществи, ако той не е ценово конкурентен на алтернативите, базирани на изкопаеми горива, или нисковъглеродните алтернативи, като например производство на електроенергия от вода, вятър и чрез ядрен синтез, което от своя страна също може да намали общото пазарно търсене на продуктите и услугите на Дружеството.

viii. Риск от срив на компютърните системи, пробиви в сигурността или кибератаки

Информационните технологии („**ИТ**"), като например софтуер за продажби, софтуер за управление на взаимоотношенията с клиентите („**CRM**"), инженерен софтуер, софтуер за 3D проектиране на оборудване, проектиране на тръбопроводи, проектиране на стоманени конструкции, както и софтуер за планиране на ресурсите („**ERP**"), който се използва за покупки, контрол и други подобни функции, са важен аспект от дейността на Дружеството, по-специално за подпомагане на разработването и производството на продукти, снабдяването, продажбите, обслужването на клиенти и услугите, администрацията, както и вътрешните и външните комуникации.

Въпреки че през последните години Дружеството не е имало съществени сривове или прекъсвания в ИТ инфраструктурата си, евентуална кибератака срещу него и/или един от основните му доставчици може да доведе до спиране на дейността на Емитента или на неговия доставчик за седмици и това спиране да се отрази негативно на дейността на Дружеството. Такива системни сривове, пробиви в сигурността или кибератаки при Дружеството или негови важни доставчици могат да настъпят непредвидимо в бъдеще с отрицателни последици за дейността му.

ix. Риск, свързан с невъзможността дружеството да задържи, привлече или замени ключови ръководители, ключови служители и квалифицирани служители

Поради интензивната конкуренция и недостига на специалисти със съответния набор от модерни технологични умения съществува риск ключовите ръководители, ключовите служители и квалифицираните служители на Емитента да бъдат привлечени от преки конкуренти, което в крайна сметка да доведе до невъзможност за намиране на достатъчен брой подходящи нови служители, които да подкрепят растежа му. Евентуалното оттегляне на тези лица от компанията или невъзможността да изпълняват задълженията си за съществен

период от време, би могло да окаже неблагоприятен ефект върху резултатите от дейността за времето на тяхното отсъствие или за тяхното заместване и обучението за пълноценно навлизане в организацията и спецификата на дейността и разгръщане на функциите на заместващите ги лица. Евентуални мерки за тяхното задържане биха могли да доведат до повишаване на свързаните с тях разходи по линия на мотивацията им с повишени основни възнаграждения, бонуси и придобивки.

x. Ликвиден риск

Паричните потоци на Дружеството могат да претърпят значителни моментни колебания в резултат от разнообразни фактори като пикови нараствания на нетния оборотен капитал, усилена инвестиционна дейност, изплащане на дивиденти и др., в резултат на които паричните средства на Дружеството да се окажат недостатъчни за посрещане на неговите изискуеми задължения. Въпреки наличието на заделено и вече уговорено финансиране на значителна част от планираните инвестиции, налице е риск тези договорените размери да се окажат недостатъчни в дадени моменти или периоди. Подобни дефицити могат да доведат до временна неспособност на Дружеството да обслужва навременно задълженията си към трети лица с разнообразни негативни последици за неговата репутация и финансово състояние.

xi. Риск от сделки със свързани лица

В своята практика до момента, „Грийн Иновейшън" АД сключва сделки и поема ангажименти със свързани лица. Преди сключването им Дружеството прилага добри практики и следва своя неотменим ангажимент към спазване на приложимите разпоредби на ЗППЦК и други приложими нормативни актове.

xii. Рискове от съдебни спорове и други производства

Дейността на Дружеството го излага на риск от изтичане на вредни вещества в околната среда във връзка с експлоатацията на неговите продукти, включително химически елементи, които могат да бъдат опасни, като напр. калиева основа, което може да доведе до нараняване на хора или загуба на живот, повреждане или унищожаване на имущество и замърсяване на природата. В зависимост от естеството на претенцията, настоящите застрахователни полици на Дружеството може да не възстановят адекватно разходите, направени от него

за уреждане на претенции за екологични щети, а в някои случаи Емитентът може изобщо да не получи възстановяване. Дейността на Дружеството е обект на множество закони и разпоредби, които регулират опазването на околната среда, човешкото здраве и безопасност. Тези закони и разпоредби са се променяли често в миналото и е разумно да се очакват по-строги промени в бъдеще. Възможно е дейността на Дружеството да не отговаря на бъдещите закони и разпоредби и да се наложи то да направи значителни непредвидени капиталови и оперативни разходи. Ако Дружеството не успее да се съобрази с приложимите закони и разпоредби в областта на околната среда, държавните органи могат да поискат да наложат глоби и санкции на Емитента или да отменят или откажат издаването или подновяването на разрешителни за експлоатация, а частни лица могат да поискат обезщетение от Дружеството. При тези обстоятелства от Дружеството може да се изиска да ограничи или прекрати дейността си, да

извърши рекултивация на площадката или други коригиращи действия, или да плати значителни искове за обезщетение, като всички тези действия могат да имат съществен неблагоприятен ефект върху репутацията, бизнеса, резултатите от дейността, паричните потоци, финансовото състояние или перспективите на Дружеството. Възможно е оповестяването или неблагоприятните ефекти върху дейността на дружеството да доведат до уронване на репутацията на Дружеството, независимо дали съответните претенции на правораздавателни или административни органи и негативни определения са основателни. Възможно е потенциалните финансови и други последици от такива производства да останат неизвестни за продължителен период от време.

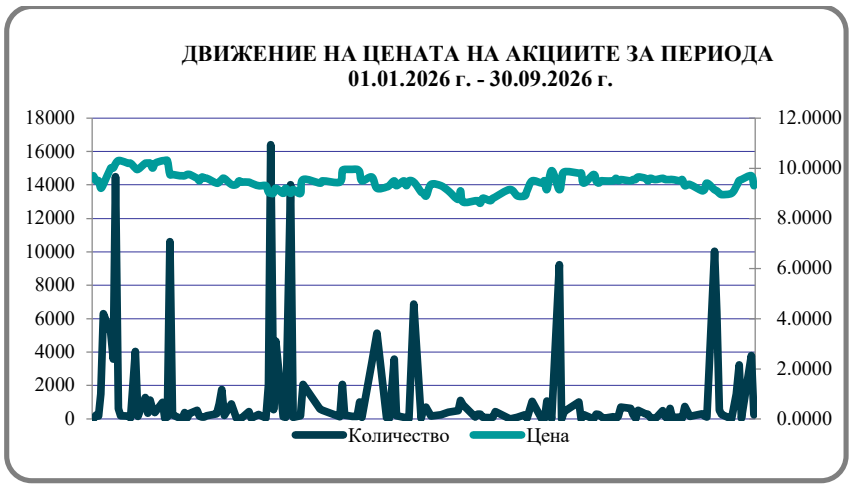
xiii. Рискове, свързани с военните конфликти в Украйна и Иран

Вследствие на продължаващата война в Украйна, военните действия на Израел и САЩ срещу Иран и ответните действия на Иран срещу съседни страни от Близкия Изток е налице повишено геополитическо напрежение и все по-отчетливо появяващи се икономически последици, като повишаване на цени на изкопаемите горива и други суровини и услуги, което рефлектира върху множество сектори на икономиката на Европейския съюз и САЩ. В създалата се ситуация с ограничаване доставките на петролни продукти през Ормузкия проток, производството на водород, като алтернатива на изкопаемите горива, придобива още по-голямо значение, тъй като водородът може да служи като източник на гориво, както и да се интегрира успешно в производство на други газове и течни горива. Активното му ползване и широкото му разпространение в различни сектори на икономиката ще осигури относителна независимост на държавите, които насърчават навлизането на възобновяеми и нисковъглеродни газове, включително водород и биометан. Дружеството не разполага с пряка експозиция към клиенти и/или доставчици от въвлечените в конфликтите страни, поради което не се счита за пряко изложено на рискове, произтичащи от горепосочените събития. Независимо от това, Дружеството чрез тримата си директори ще следи евентуалното отражение на военните конфликти върху дейността на дружеството, с оглед вземане на превантивни мерки по смекчаване въздействието на този риск.

VII. ИНФОРМАЦИЯ ЗА СКЛЮЧЕНИ ГОЛЕМИ СДЕЛКИ МЕЖДУ СВЪРЗАНИ ЛИЦА ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД

През отчетния период не са сключвани големи сделки със свързани лица.

VIII. ПРОМЕНИ В ЦЕНАТА НА АКЦИИТЕ НА ДРУЖЕСТВОТО ЗА ПЕРИОДА 01.01.2026 Г. ДО 30.09.2026 Г.



2026	Цена на отваряне в началото на месеца (евро)	Цена на затваряне в края на месеца (евро)	Обем (лота)	Обем (евро)
януари	9,700	10,200	40 493	401 590
февруари	10,100	9,600	17 280	166 185
март	9,350	9,550	42 088	381 359
април	9,500	9,200	13 463	127 376
май	9,250	9,100	13 174	120 675
юни	8,800	9,100	4 330	37 917
юли	9,100	9,500	13 974	130 440
август	9,500	9,500	4 706	44 952
септември	9,550	9,300	27 641	255 270

Дата на съставяне:

30.10.2026 г.

Драгомир Иванов

Изпълнителен директор

DRAGOMIR IVANOV IVANOV

Digitally signed by DRAGOMIR IVANOV IVANOV
Date: 2026.10.30 12:54:31 +02'00'

HYDROGENERA

„ГРИЙН ИНОВЕЙШЪН" АД

ДОПЪЛНИТЕЛНА ИНФОРМАЦИЯ
КЪМ МЕЖДИНЕН ФИНАНСОВ ОТЧЕТ ЗА ДЕЙНОСТТА
към 30.09.2026 г.

1. Информация за промените в счетоводната политика през отчетния период, причините за тяхното извършване и по какъв начин се отразяват на финансовия резултат и собствения капитал на емитента

През отчетния период не е настъпила промяна в счетоводната политика на „ГРИЙН ИНОВЕЙШЪН" АД. Дружеството изготвя финансовите си отчети в съответствие с изискванията на Международните счетоводни стандарти (МСФО), приети от ЕС, като прилага всички изменения и допълнения, както и нови счетоводни стандарти, приложими от 01.01.2026 г.

В допълнение, съгласно изискването на Закон за въвеждане на еврото в Р България функционалната валута и валутата на представяне на всички позиции по счетоводните отчети, изготвяни и представяни от Дружеството е евро.

2. Информация за настъпили промени в икономическата група (група предприятия по смисъла на Закона за счетоводството) на емитента, ако участва в такава група.

През отчетния период не са настъпили промени в икономическата група на емитента.

3. Информация за резултатите от организационни промени в рамките на емитента, като преобразуване, продажба на дружества от икономическата група (група предприятия по смисъла на Закона за счетоводството), апортни вноски от дружеството, даване под наем на имущество, дългосрочни инвестиции, преустановяване на дейност

През отчетния период:

- не е започнало производство по преобразуване;
- няма извършени продажби на дружества от група предприятия по смисъла на Закона за счетоводството
- няма извършени апортни вноски от емитента;
- няма дадено под наем имущество на дружеството
- няма преустановени дейности.

4. Становище на управителния орган относно възможностите за реализация на публикувани прогнози за резултатите от текущата финансова година, като се отчитат резултатите от текущия отчетен период, както и информация за факторите и обстоятелствата, които ще повлияят на постигането на прогнозните резултати най-малко до края на текущата финансова година

„ГРИЙН ИНОВЕЙШЪН" АД не е публикувало прогнози за финансовия резултат от своята дейност за текущата финансова година.

5. Данни за лицата, притежаващи пряко и непряко най-малко 5 на сто от гласовете в общото събрание към края на отчетния период, и промените в

притежаваните от лицата гласове за периода от началото на текущата финансова година до края на отчетния период

Към 30.09.2026 г., акционер със значително дялово участие в капитала на Дружеството е Драгомир Иванов, който притежава 1 838 700 броя акции и права на глас, представляващи 39,52 % от капитала на Дружеството. Не е налице промяна в размера на дяловото участие от страна на акционера, спрямо предходния отчетен период.

6. Данни за акциите, притежавани от управителните и контролни органи на емитента към края на отчетния период, както и промените, настъпили за периода от началото на текущата финансова година до края на отчетния период за всяко лице поотделно

Към датата на представяне на настоящия отчет, както и към 30.09.2026 г., лицата - членове на СД на Дружеството, които притежават акции от капитала му са посочени в таблицата по-долу:

Акционери	Към 30.09.2026 г.		Към 31.12.2025 г.	
	Брой права на глас	% от права на глас	Брой права на глас	% от права на глас
ДРАГОМИР ИВАНОВ - изпълнителен директор	1 838 700	39,25%	1 838 700	39,25%
АНГЕЛ КАСАБОВ – Председател на Съвета на директорите*	143 000	3,07%	161 415	3,47%

*На 13.07.2026 г., въз основа на изрично одобрение от страна на членовете на СД, съгласно протоколно решение от 09.07.2026 г. са сключени сделки по продажба на 8415 бр. акции, представляващи 0,18% от капитала на Дружеството, притежавани от г-н Касабов.

Предварителното одобрение от страна на членовете на СД е извършено въз основа на обективна преценка за наличие на извънредни обстоятелства, описани в разпоредбата на чл. 8, пар. 2 от Делегиран регламент (ЕС) 2016/522. На 14.09.2026 г. от страна на г-н Касабов са продадени допълнително 10 000 броя акции, в резултат на което към датата на представяне на настоящия отчет притежаваните от него права на глас възлизат на 3,07%.

Към 30.09.2026 г., дружество „ИмВенчър II" КДА, ЕИК 205737996, в което „Импетус Капитал" ООД, чийто представител е г-н Николай Мартинов – независим член на Съвета на директорите на „Грийн Иновейшън" АД, е неограничено отговорен съдружник и единствен член на съвета на директорите, притежава пряко общо 119 820 броя акции или 2.58 % от капитала на Дружеството.

7.Информация за висящи съдебни, административни или арбитражни производства, касаещи задължения или вземания в размер най-малко 10 на сто от собствения капитал на емитента; ако общата стойност на задълженията или вземанията на емитента по всички образувани производства надхвърля 10 на сто от собствения му капитал, се представя информация за всяко производство поотделно

Няма висящи съдебни, административни или арбитражни производства, касаещи задължения или вземания в размер най-малко 10 на сто от собствения капитал на дружеството.

6. Информация за отпуснатите от емитента или от негово дъщерно дружество заеми, предоставяне на гаранции или поемане на задължения общо към едно лице или негово дъщерно дружество, в това число и на свързани лица с посочване на характера на взаимоотношенията между емитента и лицето, размера на неизплатената главница, лихвен процент, краен срок на погасяване, размер на поето задължение, условия и срок

Във връзка с предоставен през 2025 г. заем на служител на Дружеството в размер на 31 хил. евро, оповестен надлежно в заверения ГФО за 2025 г., към края на отчетния период продължава действието на договор за заем между „Грийн Иновейшън" АД и

Борислав Борисов, акционер и служител в Дружеството, квалифициран като свързано лице, по смисъла на МСС 24.

Предоставеният заем е в размер на 31 хил. евро, при лихва от 2,5% годишно, със срок на връщане от страна на заемателя до 31.12.2026 г.

Предвид размера на заема и обстоятелството, че същият е предоставен преди дружеството да е придобило статут на публично дружество, същият не попада в ограничителния режим на чл. 114, ал. 1 и следващите от ЗППЦК.

В бележка 13 към междинен финансов отчет за периода 01.01.2026 г. – 30.09.2026 г. е представена подробна информация за предоставени на Дружеството от кредитни институции банкови кредити, с посочване на предоставени от Дружеството обезпечения/гаранции.

Дата: 30.10.2026 г.

Изпълнителен директор .....

DRAGOMIR IVANOV IVANOV

Digitally signed by DRAGOMIR IVANOV IVANOV
Date: 2026.10.30 12:55:51 +02'00'

/Драгомир Иванов/

„ГРИЙН ИНОВЕЙШЪН" АД

**ИНФОРМАЦИЯ ПО ПРИЛОЖЕНИЕ № 4
ОТ НАРЕДБА № 2 ЗА ПЪРВОНАЧАЛНО И ПОСЛЕДВАЩО РАЗКРИВАНЕ НА ИНФОРМАЦИЯ ПРИ ПУБЛИЧНО ПРЕДЛАГАНЕ НА ЦЕННИ КНИЖА И ДОПУСКАНЕ НА ЦЕННИ КНИЖА ДО ТЪРГОВИЯ НА РЕГУЛИРАН ПАЗАР
към 30.09.2026 г.**

1. Промяна на лицата, упражняващи контрол върху дружеството

Не са налице акционери, които упражняват контрол върху дружеството по смисъла на §1, т. 14 от Допълнителните разпоредби на ЗППЦК.

2. Откриване на производство по несъстоятелност за дружеството или за негово дъщерно дружество и всички съществени етапи, свързани с производството до обявяване на дружеството в несъстоятелност

През отчетния период не е откривано производство по несъстоятелност за „ГРИЙН ИНОВЕЙШЪН" АД,

3. Сключване или изпълнение на съществени сделки през отчетния период

През трето тримесечие на 2026 г. са налице сделки, които са съществени спрямо общите приходи на дружеството, а именно:

- **Спечелен търг през месец януари 2026 г.** за производство и доставка на алкален електролизьор Z Series с инсталирана мощност 250 kW, предназначен за разширяване на научно-изследователската дейност на Fondazione Bruno Kessler – водещ център за приложни научни изследвания в Италия. Новоизградената инфраструктура ще функционира като национален център за производство, съхранение и интеграция на зелен водород в различни енергийни и индустриални процеси.

Проектът е част от европейската инициатива IPCEI Hy2Tech – механизъм за подкрепа на стратегически и иновативни проекти с ключово значение за Европейския съюз. Финансиран по Националния план за възстановяване и устойчивост на Италия (PNRR), той цели ускоряване на развитието и внедряването на водородни технологии чрез прилагане на иновациите в реални индустриални условия в секторите на енергетиката, транспорта и индустрията.

Електролизьорът ще представлява технологичното ядро на съоръжението и ще осигури възможности за:

• производство на водород от възобновяеми енергийни източници;

• симулация на реални индустриални условия;

• анализ на ефективността при различни режими на работа;

• тестване на възможностите за интеграция на водорода с други устойчиви енергийни решения.

Общата стойност на договора, включително поддръжката на оборудването към датата на оповестяването му чрез системата X3 News, възлиза на 19,15% от общите приходи на Дружеството към 30.09.2025 г.[1]

➢ Сключен договор, в рамките на който HYDROGENERA ще достави водородна система с мощност от 2 MW за проект за производство на зелен водород, насочен към индустриални потребители в Германия. Проектът се финансира с грант от германското правителство. Системата ще бъде въведена в експлоатация в Украйна и ще осигурява водород с чистота 99.999% за индустриални клиенти в Германия, като създава устойчива трансгранична верига на доставки. Общата стойност на договора, включително поддръжката на оборудването за период от една година, възлиза на 45,41% от общите приходи на Дружеството, съгласно одитирания ГФО на Дружеството към 31.12.2025 г., като плащанията ще се извършват поетапно, съобразно напредъка по изпълнението.[2]

➢ Във връзка с получено одобрение на HYDROGENERA за финансиране по проект „Въвеждане на технологии от областта на Индустрия 4.0 в предприятията". По проекта дружеството ще получи безвъзмездна финансова помощ в размер на 230 042,26 евро, която ще бъде използвана за ускоряване на дигитализацията на „Грийн Иновейшън" АД чрез внедряване на технологии от областта на Индустрия 4.0.

Подробна информация относно сключени други съществени сделки/проекти, страна по които е Дружеството е представена в т. III. Преглед на дейността и на състоянието на Дружеството към Междинния доклад за дейността.

През трето тримесечие на 2026 г., не са сключвани или изпълнявани съществени сделки извън обичайната дейност на дружеството.

Информация относно полученото от Дружеството банково финансиране е предоставена в т. 13 „Получени заеми" от Пояснителни бележки към междинен финансов отчет за периода 01.01.2026 – 30.09.2026 г.

4. Решение за сключване, прекратяване и разваляне на договор за съвместно предприятие

[1] Информация за сделката е оповестена чрез системата X3 News на 26.01.2026 г. и е достъпна на следния линк: https://green-innovation.bg/corporate/Uvedomlenie_proekt_Italy.pdf

[2] Информация за сделката е оповестена чрез системата X3 News на 03.04. 2026 г. и е достъпна на следния линк: https://green-innovation.bg/corporate/Uvedomlenie_proekt_dogovor_LE_Power_GMBH_v1.pdf

През трето тримесечие на 2026 г., не е приемано решение за сключване, прекратяване и разваляне на договор за съвместно предприятие от „ГРИЙН ИНОВЕЙШЪН ” АД.

5. Промяна на одиторите на дружествата и причини за промяната.

През отчетния период не е приемано решение за промяна на одитора на дружеството.

С решение на РГОСА от 11.06.2026 г. е избрано „Бейкър Тили Клиту и Партньори" ЕООД, вписано в регистъра по чл. 20 от Закона за независимия финансов одит и изразяването на сигурност по устойчивостта (ЗНФОИСУ) с рег. № 129, за одитор на Дружеството, който да извърши независим финансов одит на годишния финансов отчет на Дружеството за 2026 г.

6. Образуване или прекратяване на съдебно или арбитражно дело, отнасящо се до задължения или вземания на дружеството или негово дъщерно дружество, с цена на иска най-малко 10 на сто от собствения капитал на дружеството.

Няма съдебни или арбитражни дела, отнасящи се до дружеството, които са с цена на иска по-висока от 10 на сто от нетните активи на дружеството.

7. Покупка, продажба или учреден залог на дялови участия в търговски дружества от емитента или негово дъщерно дружество.

През трето тримесечие на 2026 г., не е извършвана покупка, продажба или учредяване на залог на дялови участия в търговски дружества от „ГРИЙН ИНОВЕЙШЪН ” АД.

8. Други обстоятелства, които дружеството счита, че биха могли да бъдат от значение за инвеститорите при вземането на решение да придобият, да продадат или да продължат да притежават публично предлаганите ценни книжа.

Не са налице обстоятелства, които дружеството счита, че биха могли да бъдат от значение за инвеститорите при вземане на решение да придобият, продадат или да продължат да притежават публично предлагани ценни книжа.

Информация по чл. 12, ал. 1, т. 2 от НАРЕДБА № 2 от 09.11.2021 г. за първоначално и последващо разкриване на информация при публично предлагане на ценни книжа и допускане на ценни книжа до търговия на регулиран пазар

Електронна препратка към мястото на интернет страницата на публичното дружество, където е публикувана вътрешната информация по чл. 7 от Регламент (ЕС) № 596/2014 на Европейския парламент и на Съвета от 16 април 2014 г. относно пазарната злоупотреба (Регламент относно пазарната злоупотреба) и за отмяна на Директива 2003/6/ЕО на Европейския парламент и на Съвета и директиви 2003/124/ЕО, 2003/125/ЕО и 2004/72/ЕО на Комисията (ОВ, L 173/1 от

12 юни 2014 г.) (Регламент (ЕС) № 596/2014) относно обстоятелствата, настъпили през трето тримесечие на 2026 г., или електронна препратка към избраната от емитента информационна агенция или друга медия, чрез която дружеството оповестява публично вътрешната информация

Дружеството е сключило договор за разкриване на регулирана информация, съгласно разпоредбата на § 1, т. 41 от ДР на ЗППЦК с интернет платформата X3 News.

Цялата информация, относима към дейността на Дружеството за отчетния период 01.01.2026 г. – 30.09.2026 г. е достъпна на адрес - https://www.x3news.com/?page=Company&BULSTAT=207142118, както и на корпоративната страница на дружеството, достъпна на електронен адрес - https://hydrogenera.eu/

30.10.2026 г.

DRAGOMIR IVANOV IVANOV

Digitally signed by DRAGOMIR IVANOV IVANOV
Date: 2026.10.30 12:57:45 +02'00'

.....

Драгомир Иванов
Изпълнителен директор

HYDROGENERA

ДЕКЛАРАЦИЯ

по чл. 100о, ал. 4, т. 3 от ЗППЦК

Долуподписаните,

1. Драгомир Иванов Иванов – Изпълнителен директор на „ГРИЙН ИНОВЕЙШЪН" АД

и

2. „Атуин" ЕООД, чрез управителя си Душанка Гергова – Съставител на финансовия отчет на „ГРИЙН ИНОВЕЙШЪН" АД

ДЕКЛАРИРАМЕ,
че доколкото ни е известно:

1. Комплектът финансови отчети към 30.09.2026 г., съставени съгласно приложимите счетоводни стандарти, отразяват вярно и честно информацията за активите и пасивите, финансовото състояние и финансовия резултат на „ГРИЙН ИНОВЕЙШЪН" АД

и

2. Междинният доклад за дейността на „ГРИЙН ИНОВЕЙШЪН " АД към 30.09.2026 г. съдържа достоверен преглед на информацията по чл. 100о, ал. 4, т. 2 от ЗППЦК.

30.10.2026 г.

Декларатори:

DRAGOMIR IVANOV IVANOV
Digitally signed by DRAGOMIR IVANOV IVANOV
Date: 2026.10.30 12:58:16 +02'00'

1. .....
Драгомир Иванов
/Изпълнителен директор/

DUSHANKA Vitkova Gergova
Digitally signed by DUSHANKA Vitkova Gergova
Date: 2026.10.30 12:33:14 +02'00'

2. .....
„Атуин" ЕООД –
чрез управителя си Душанка Гергова

/Съставител на финансовия отчет/

„ГРИЙН ИНОВЕЙШЪН” АД

МЕЖДИНЕН ФИНАНСОВ ОТЧЕТ ЗА ПЕРИОДА 01.01.2026 – 30.09.2026 г.

Междинният финансов отчет за периода 01.01.2026 – 30.09.2026 г. от страница 1 до страница 35 е одобрен и подписан от името на ”ГРИЙН ИНОВЕЙШЪН”АД от:

Изпълнителен директор:

Драгомир Иванов Иванов

DRAGOMIR IVANOV IVANOV
Digitally signed by DRAGOMIR IVANOV IVANOV
Date: 2026.10.30 12:58:37 +02'00'

Съставител:

АТУИН ЕООД - Душанка Гергова

DUSHANKA Vitkova Gergova
Digitally signed by DUSHANKA Vitkova Gergova
Date: 2026.10.30 12:33:49 +02'00'

ГРИЙН ИНОВЕЙШЪН АД

ОТЧЕТ ЗА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ
към 30.09.2026 г.

	Прило-жения	към 30.09.2026 г.	към 31.12.2025 г.
		(хил.евро)	(хил.евро)
АКТИВИ			
Нетекущи активи			
Нематериални активи	4	589	475
Имоти, машини, съоръжения и оборудване	5	218	159
Активи с право на ползване	6	153	213
Общо нетекущи активи		**960**	**847**
Текущи активи			
Материални запаси	7	4 360	3 217
Търговски и други вземания	8	4 127	3 246
Парични средства и парични еквиваленти	9	325	1 332
Общо текущи активи		**8 812**	**7 795**
ОБЩО АКТИВИ		**9 772**	**8 642**
СОБСТВЕН КАПИТАЛ И ПАСИВИ			
СОБСТВЕН КАПИТАЛ			
Регистриран капитал	10	2 373	2 379
Резерви	11	4 368	4 368
Натрупана печалба	12	1 255	1 130
ОБЩО СОБСТВЕН КАПИТАЛ		**7 996**	**7 877**
ПАСИВИ			
Нетекущи пасиви			
Получени заеми	13	260	-
Лизинг	14	88	134
Общо нетекущи пасиви		**348**	**134**
Текущи пасиви			
Получени заеми	13	1 063	206
Лизинг	14	73	78
Търговски и други задължения	15	263	299
Данъчни задължения	16	29	48
Общо текущи пасиви		**1 428**	**631**
ОБЩО ПАСИВИ		**1 776**	**765**
ОБЩО СОБСТВЕН КАПИТАЛ И ПАСИВИ		**9 772**	**8 642**

Приложенията са неразделна част от финансовия отчет

DUSHANKA Vitkova Gergova
Digitally signed by DUSHANKA Vitkova Gergova
Date: 2026.10.30 12:34:32 +02'00'

DRAGOMIR IVANOV IVANOV
Digitally signed by DRAGOMIR IVANOV IVANOV
Date: 2026.10.30 13:00:28 +02'00'

Съставител
Душанка Гергова - "АТУИН" ЕООД

Ръководител
Драгомир Иванов Иванов

ГРИЙН ИНОВЕЙШЪН АД

ОТЧЕТ ЗА ВСЕОБХВАТНИЯ ДОХОД
за периода 01.01.2026 – 30.09.2026 г.

	Прило-жения	**01.01.2026 – 30.09.2026**	**01.01.2025 – 30.09.2025**
		(хил.евро)	(хил.евро)
Приходи от договори с клиенти	17	1 530	3 412
Други доходи	18	11	1
Изменение на запасите от продукция и незавършено производство		1 076	512
Капитализирани разходи за развойна дейност	4	132	-
Разходи за материали	19	(276)	(1 529)
Разходи за външни услуги	20	(635)	(531)
Разходи за персонал	21	(1 423)	(1 067)
Разходи за амортизация	4, 5, 6	(135)	(111)
Други оперативни разходи	22	(111)	(50)
Финансови приходи / (разходи), нето	23	(26)	(5)
Печалба преди данъци		**143**	**632**
Разход за данък		(18)	(60)
Печалба за периода		**125**	**572**
Друг всеобхватен доход за периода		-	-
ОБЩО ВСЕОБХВАТЕН ДОХОД ЗА ПЕРИОДА		**125**	**572**

Приложенията са неразделна част от финансовия отчет

DUSHANKA Vitkova Gergova
Digitally signed by DUSHANKA Vitkova Gergova
Date: 2026.10.30 12:35:26 +02'00'

Съставител
Душанка Гергова - "АТУИН" ЕООД

DRAGOMIR IVANOV IVANOV
Digitally signed by DRAGOMIR IVANOV IVANOV
Date: 2026.10.30 13:00:55 +02'00'

Ръководител
Драгомир Иванов Иванов

ГРИЙН ИНОВЕЙШЪН АД

ОТЧЕТ ЗА ИЗМЕНЕНИЯТА В СОБСТВЕНИЯ КАПИТАЛ
за периода 01.01.2026 – 30.09.2026 г.

	Регист-риран капитал	**Резерви**	**Натрупана печалба**	**Общо собствен капитал**
	(хил.евро)	*(хил.евро)*	*(хил.евро)*	*(хил.евро)*
Салдо към 01 януари 2025 година	**2 071**	**503**	**356**	**2 930**
Общо всеобхватен доход за годината	-	-	*774*	*774*
Печалба за годината	-	-	774	774
Операции със собствениците, отчетени директно в собствения капитал	*308*	*3 865*	-	*4 173*
Емисия на акционерен капитал	308	3 865	-	4 173
Салдо към 31 декември 2025 г.	**2 379**	**4 368**	**1 130**	**7 877**
Общо всеобхватен доход за периода	-	-	*125*	*125*
Печалба за периода	-	-	125	125
Операции със собствениците, отчетени директно в собствения капитал	*(6)*	-	-	*(6)*
Превалутиране на акционерен капитал	(6)	-	-	(6)
Салдо към 30 септември 2026 г.	**2 373**	**4 368**	**1 255**	**7 996**

Приложенията са неразделна част от финансовия отчет

DUSHANKA Vitkova Gergova
Digitally signed by DUSHANKA Vitkova Gergova
Date: 2026.10.30 12:36:12 +02'00'

Съставител
Душанка Гергова - "АТУИН" ЕООД

DRAGOMIR IVANOV IVANOV
Digitally signed by DRAGOMIR IVANOV IVANOV
Date: 2026.10.30 13:01:15 +02'00'

Ръководител
Драгомир Иванов Иванов

ГРИЙН ИНОВЕЙШЪН АД

ОТЧЕТ ЗА ПАРИЧНИТЕ ПОТОЦИ
за периода 01.01.2026 – 30.09.2026 г.

	Прило-жения	01.01.2026 – 30.09.2026	01.01.2025 – 30.09.2025
		(хил.евро)	(хил.евро)
Парични потоци от оперативна дейност			
Постъпления от клиенти		1 471	3 686
Плащания на доставчици		(1 116)	(5 210)
Плащания на персонала и за социално осигуряване		(1 319)	(1 102)
Плащания и възстановявания на ДДС, нетно		81	(152)
Плащания на корпоративни данъци върху печалбата		(45)	(47)
Други парични потоци, нето		(4)	(2)
Нетен паричен поток от оперативна дейност		**(932)**	**(2 827)**
Парични потоци от инвестиционна дейност			
Придобиване на имоти, машини, съоръжения и оборудване		(139)	(107)
Предоставени заеми, включително лихви		-	(31)
Нетен паричен поток от инвестиционна дейност		**(139)**	**(138)**
Парични потоци от финансова дейност			
Емитиране на ценни книжа		-	4 174
Получени заеми		325	191
Възстановени суми по получени заеми, включително лихви		(187)	(4)
Плащания по договори за лизинг		(55)	(47)
Други плащания за финансова дейност		(19)	(2)
Нетен паричен поток от финансова дейност		**64**	**4 312**
Нетно увеличение / (намаление) на парични средства		(1 007)	1 347
Парични средства в началото на периода		1 332	918
Парични средства в края на периода	9	**325**	**2 265**

Приложенията са неразделна част от финансовия отчет

DUSHANKA Vitkova Gergova
Digitally signed by DUSHANKA Vitkova Gergova
Date: 2026.10.30 12:36:51 +02'00'

Съставител
Душанка Гергова - "АТУИН" ЕООД

DRAGOMIR IVANOV IVANOV
Digitally signed by DRAGOMIR IVANOV IVANOV
Date: 2026.10.30 13:01:33 +02'00'

Ръководител
Драгомир Иванов Иванов

1. Информация за дружеството

ГРИЙН ИНОВЕЙШЪН АД, ЕИК: 207142118 е с предмет на дейност Производство на машини със специално предназначение, научно изследователска и развойна дейност в областта на техническите науки, както и всички други дейности, незабранени изрично със закон или друг нормативен акт, като в случай, че за осъществяването на съответния вид дейност се изисква получаването на лиценз/разрешение, същата ще се извършва след издаването му от компетентния за това орган.

Седалище и адрес на управление на дружеството е Област София (столица), общ. Столична, гр. София, район Младост, п.код 1784, Бизнес център "Евротур", ул. Михаил Тенев № 12, ет. 2, офис 6.

Към 30.09.2026 г., ГРИЙН ИНОВЕЙШЪН АД, съгласно действащия Търговски закон в България, е Акционерно дружество с едностепенна форма на управление – Съвет на директорите в състав от трима члена: Драгомир Иванов Иванов, Николай Ангелов Мартинов и Ангел Димитров Касабов. Дружеството се управлява от Изпълнителен директор – Драгомир Иванов Иванов.

Средно-списъчният брой на персонала за периода 01.01.2026 – 30.09.2026 г. е 41 лица на трудов договор. (за 2025 г. – 39 лица).

2. Основни положения от счетоводната политика на дружеството

2.1 База за изготвяне на финансовия отчет

Настоящият междинен финансов отчет е изготвен в съответствие с МСФО счетоводни стандарти, приети от Европейския съюз („МСФО счетоводни стандарти, приети от ЕС”). Отчетната рамка „МСФО счетоводни стандарти, приети от ЕС” по същество е определената национална счетоводна база Международни счетоводни стандарти (МСС), приети от ЕС, регламентирани със Закона за счетоводството и дефинирани в т.8 от неговите Допълнителни разпоредби.

Финансовият отчет е съставен в евро, което е функционалната валута на Дружеството. Всички суми са представени в хиляди евро (хил. евро) (включително сравнителната информация), освен ако не е посочено друго.

2.2 Действащо предприятие

Финансовият отчет на Дружеството е изготвен на база действащо предприятие. Към датата на изготвянето на настоящия финансов отчет ръководството е направило преценка на способността на Дружеството да продължи своята дейност като действащо предприятие. При тази преценка е взета предвид цялата налична информация за предвидимото бъдеще, която обхваща период от поне дванадесет месеца, считано от датата на финансовия отчет.

3. Обобщение на съществените счетоводни политики

3.1 Общи положения

Най-значимите счетоводни политики, прилагани при изготвянето на този финансов отчет, са представени по-долу.

Финансовият отчет е изготвен при спазване на принципите за оценяване на всички видове активи, пасиви, приходи и разходи, съгласно МСФО счетоводни стандарти, приети от ЕС. Базите за оценка са оповестени подробно по-нататък в счетоводната политика към финансовия отчет.

Дружеството води своите счетоводни регистри в евро (EUR), който приема като негова отчетна валута за представяне. Данните във финансовия отчет и приложенията към него са представени в хиляди евро, освен ако нещо друго изрично не е указано.

Представянето на финансовия отчет съгласно МСФО счетоводни стандарти, приети от ЕС изисква ръководството да направи най-добри приблизителни оценки, начисления и разумно обосновани предположения, които оказват ефект върху отчетените стойности на активите и пасивите, на приходите и разходите, и на оповестяването на условни вземания и задължения към датата на отчета. Тези приблизителни оценки, начисления и предположения са основани на информацията, която е налична към датата на финансовия отчет, поради което бъдещите фактически резултати биха могли да бъдат различни от тях. Обектите, които предполагат по-висока степен на субективна преценка или сложност, или където предположенията и приблизителните счетоводни оценки са съществени са оповестени в Приложение 3.23.

3.2 Сравнителни данни

Финансовият отчет е представен в съответствие с МСС 34 „Междинно финансово отчитане". Дружеството прие да представя отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход в единен отчет.

Сравнителните данни в междинните финансови отчети на Дружеството включват както следва:

- сравнителен отчет за финансовото състояние към края на непосредствено предхождащата финансова година
- сравнителен отчет за всеобхватния доход за съответния сравним период от началото на годината до момента на непосредствено предходната финансова година
- сравнителен отчет за промените в собствения капитал за непосредствено предходната финансова година
- сравнителен отчет за паричните потоци за съответния сравним период от началото на годината до момента на непосредствено предходната финансова година

Когато е необходимо, сравнителните данни се рекласифицират и преизчисляват, за да се постигне съпоставимост спрямо промени в представянето в текущата година.

3.3 Сделки в чуждестранна валута

Функционалната и отчетна валута на представяне на финансовия отчет на Дружеството е еврото.

Сделките в чуждестранна валута се отчитат във функционалната валута на Дружеството по официалния обменен курс към датата на сделката (обявения фиксинг на Българска народна банка). Печалбите и загубите от курсови разлики, които възникват при уреждането на тези сделки и преоценяването на паричните позиции в чуждестранна валута към края на отчетния период, се признават в печалбата или загубата.

Паричните средства, вземанията и задълженията като монетарни отчетни обекти, деноминирани в чуждестранна валута се отчитат във функционалната валута, като се прилага обменният курс, публикуван от БНБ за последния работен ден на съответния месец. Към 31 декември те се оценяват в евро, като се използва заключителният обменен курс на БНБ.

Непаричните позиции в отчета за финансовото състояние първоначално деноминирани в чуждестранна валута, се отчитат във функционалната валута като се прилага историческият обменен курс към датата на операцията и последващо не се преоценяват по заключителен курс.

3.4 Имоти, машини и съоръжения

Имотите, машините и съоръженията се оценяват първоначално по себестойност, включваща цената на придобиване, както и всички преки разходи за привеждането на актива в работно състояние.

Класификация

Като имоти, машини и съоръжения се отчитат активите, които отговарят на критериите посочени в МСС 16 и чиято стойност е равна или по-висока от стойностния праг на същественост, който е определен в размер на 357.90 евро. Активите, които имат цена на придобиване по-ниска от посочената, се отчитат като текущи разходи за периода на придобиване в съответствие с одобрената счетоводна политика.

Първоначално оценяване

При първоначалното си придобиване имотите, машините и съоръженията се оценяват по цена на придобиване (себестойност), която включва покупната цена, вкл. митнически такси и всички преки разходи, необходими за привеждане на актива в работно състояние. Преките разходи са: разходи за подготовка на обекта, разходи за първоначална доставка и обработка, разходите за монтаж, разходи за хонорари на лица, свързани с проекта, невъзстановяеми данъци и др.

При придобиване на имоти, машини и съоръженията при условията на разсрочено плащане, покупната цена е еквивалентна на сегашната стойност на задължението, дисконтирано на база на лихвеното равнище по привлечените от дружеството кредитни ресурси с аналогичен матуритет и предназначение.

Последващо оценяване

Предприятието е приело да отчита всяка позиция на Имотите, машините и съоръженията в съответствие с МСС 16 по цена на придобиване, намалена с натрупаната амортизация и натрупана загуба от обезценка.

Последващи разходи

Последващите разходи, свързани с определен актив от имоти, машини и съоръжения, се прибавят към балансовата сума на актива, когато е вероятно Дружеството да има икономически ползи, надвишаващи първоначално оценената ефективност на съществуващия актив. Всички други разходи за текущото обслужване, поддръжка и ремонт се отразяват в отчета за доходите в периода, в който са извършени.

Отписване

Имотите, машините и оборудването се отписват от баланса, когато се извадят трайно от употреба и не се очакват от тях бъдещи стопански изгоди или се продадат. Печалбите или загубите, възникващи при отписване на имот, машина или съоръжение се определят като разлика между нетните постъпления от продажбата, ако има такива и балансовата стойност на актива. Те не се класифицират като приход/разход. Резултатът от отписване се представя нетно в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход в статия „Други приходи / (доходи)".

Амортизация

Имотите, машините и съоръженията се амортизират по линеен метод за периода на очаквания полезен живот.

Остатъчната стойност и полезният живот на актив се преразглеждат при приключването на всяка финансова година и ако очакванията се различават от предишните приблизителни оценки, промените се отчитат като промяна в счетоводните

приблизителни оценки в съответствие с МСС 8 Счетоводни политики, промени в счетоводните приблизителни оценки и грешки.

Амортизацията започва от момента, в който имотите, машините и съоръженията са налични в предприятието, на мястото и в състоянието, необходими за експлоатацията им по начина предвиден от ръководството, обичайно от началото на месеца, следващ месеца на въвеждането в експлоатация.

Амортизацията на активите се преустановява на по ранната от двете дати: датата, на която са класифицирани като държани за продажба съгласно МСФО 5 или датата на отписване на активите.

Средният полезен живот в години за основните групи е, както следва:

- Машини, съоръжения и оборудване 2 – 4 години
- Транспортни средства 4 години
- Стопански инвентар 6 – 7 години

Балансовите стойности на имотите, машините и оборудването подлежат на преглед за обезценка, когато са налице събития или промени в обстоятелствата, които показват, че балансовата стойност би могла да се отличава трайно от възстановимата им стойност. Ако са налице такива индикатори, че приблизително определената възстановима стойност е по-ниска от тяхната балансова стойност, то последната се намалява до възстановимата стойност на активите. Възстановимата стойност на имотите, машините и оборудването е по-високата от двете: справедлива стойност без разходи за продажба или стойност при употреба. Загубите от обезценка се отчитат в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход.

3.5 Нематериални активи

Нематериалните активи се представят във финансовия отчет по цена на придобиване (себестойност), намалена с натрупаната амортизация и загубите от обезценки.

Себестойността на вътрешно създаден нематериален актив (продукт на развойна дейност) включва всички пряко свързани разходи, необходими за създаването, производството и подготовката на актив, за да бъде приведен в състояние да функционира по начина, очакван от ръководството. Пряко свързаните разходи са:
а) разходи за материали и услуги, използвани при създаването на нематериален актив;
б) разходи за доходи на наетите лица, произтичащи от създаването на нематериален актив;
в) такси за регистриране на законови права; и
г) амортизация на патенти и лицензи, които са използвани за създаване на нематериалния актив.

Дружеството прилага линеен метод на амортизация на нематериалните активи при определен полезен живот от 2 години.

Балансовата стойност на нематериалните активи подлежи на преглед за обезценка, когато са налице събития или промени в обстоятелствата, които посочват, че балансовата стойност на активите би могла да надвишава тяхната възстановима стойност. Тогава обезценката се включва като разход в отчета за всеобхватния доход (в печалбата или загубата за годината).

Разходите, свързани с поддръжката на нематериални активи, се капитализират само когато се увеличава бъдещата икономическа изгода от актива. Всички останали разходи се признават в отчета за всеобхватния доход (в печалба или загуба за годината).

Нематериалните активи се отписват от отчета за финансовото състояние, когато се извадят трайно от употреба и не се очакват от тях бъдещи стопански изгоди или се

продадат. Печалбите или загубите от продажби на отделни активи от групата на „нематериалните активи" се определят чрез сравняването на приходите от продажбата и балансовата стойност на актива към датата на продажбата. Посочват се нетно към „други доходи/(загуби) от дейността" в отчета за всеобхватния доход (в печалбата или загубата за годината).

3.6 Материални запаси

Материалните запаси са краткотрайни материални активи под формата на:

- материали, придобити главно чрез покупка и предназначени основно за влагане в производствения процес с цел произвеждане на продукция или услуги, или са обект на преки продажби, когато това се прецени от предприятието;
- продукция, създадена в резултат на производствен процес в предприятието и предназначена за продажба;
- стоки, придобити главно чрез покупка и предназначени за продажба;
- незавършено производство, представляващо съвкупност от разходи, от които се очаква да се произведе продукция;
- инвестиция в материален запас - материални активи, придобити за инвестиционни цели, а не за ползване.

Материалните запаси се оценяват по по-ниската от доставната стойност или нетната реализуема стойност.

Доставната стойност включва сумата от всички разходи по закупуването, преработката, както и други разходи, направени във връзка с доставянето им до сегашното състояние и местоположение.

Нетната реализуема стойност представлява предполагаемата продажна цена в нормалния ход на стопанската дейност минус приблизително оценените разходи за завършване на производствения цикъл и тези, които са необходими за осъществяване на продажбата.

Разходите за преработка включват преки разходи и систематично начислявани постоянни и променливи общопроизводствени разходи.

Преките разходи са: разходи за материали по технологични норми, разходи за работна заплата на работниците, заети в основното производство, преки разходи за външни услуги от подизпълнители.

Променливите общопроизводствени разходи са: разходи за ел. енергия, вода и други консумативи, които зависят пряко от обема на производството, но не могат да се отнесат конкретно по определен договор или поръчка.

Постоянни общопроизводствени разходи са тези, които остават сравнително постоянни независимо от обема на производството. Постоянните общопроизводствени разходи са: разходи за амортизации, разходи за работни заплати и осигуровки. Същите се разпределят в себестойността на база изпълнение на производствения капацитет.

Разходи които не се включват в себестойността на произведената продукция и се отчитат като текущи за периода са:

- количества материали, труд и други производствени разходи извън нормалните граници.
- разходи за съхранение в склад.
- административни разходи.
- разходи по продажбите.

Потреблението на материални запаси се оценява по средно претеглена стойност.

3.7 Търговски вземания

Търговските вземания представляват безусловно право на дружеството да получи възнаграждение по договори с клиенти и други контрагенти (т.е. то е обвързано само с изтичане на време преди изплащането на възнаграждението).

Първоначално оценяване

Търговските вземания се представят и отчитат първоначално по справедлива стойност на база цената на сделката, която стойност е обичайно равна на фактурната им стойност, освен ако те съдържат съществен финансиращ компонент, който се начислява допълнително. В този случай те се признават по сегашната им стойност, определена при дисконтова норма в размер на лихвен процент, преценен за присъщ на клиента - длъжник.

Последващо оценяване

Дружеството държи търговските вземания единствено с цел събиране на договорни парични потоци и ги оценява последващо по амортизирана стойност, намалена с размера на натрупаната обезценка за кредитни загуби.

Обезценка

Дружеството прилага модела на очакваните кредитни загуби за целия срок на всички търговски вземания, използвайки опростения подход, допускан от МСФО 9, и на база матричен модел за процента на загубата. Несъбираемите вземания се изписват, когато правните основания за това настъпят.

3.8 Пари и парични еквиваленти

Парите и паричните еквиваленти се състоят от наличните пари в брой, парични средства по банкови сметки, депозити в банки с матуритет до три месеца.

Паричните средства и еквиваленти в банки се представят последващо по амортизирана стойност, намалена с натрупаната обезценка за очаквани кредитни загуби.

3.9 Търговски и други задължения

Търговските и другите текущи задължения в отчета за финансово състояние се представят по стойността на оригиналните фактури (цена на придобиване), която се приема за справедливата стойност на сделката и ще бъде изплатена в бъдеще срещу получените стоки и услуги. В случаите на разсрочени плащания над обичайния кредитен срок, при които не е предвидено допълнително плащане на лихва или лихвата значително се различава от обичайния пазарен лихвен процент, задълженията се оценяват първоначално по тяхната справедлива стойност на база сегашната им стойност при дисконтова норма, присъща за дружеството, а последващо - по амортизирана стойност.

3.10 Данъци върху дохода

Разходите за данъци, признати в печалбата или загубата, включват сумата на отсрочените и текущи данъци, които не са признати в другия всеобхватен доход или директно в собствения капитал.

Текущите данъчни активи и/или пасиви представляват тези задължения към или вземания от данъчните институции, отнасящи се за текущи или предходни отчетни периоди, които не са платени към датата на финансовия отчет. Текущият данък е дължим върху облагаемия доход, който се различава от печалбата или загубата във финансовите отчети. Изчисляването на текущия данък е базиран на данъчните ставки и на данъчните закони, които са в сила към края на отчетния период.

Дружеството начислява текущи данъци в съответствие с изискванията на българското данъчно законодателство – Закона за Корпоративно Подоходно Облагане. Номиналната данъчна ставка за 2026 г. е 10 % (2025 г. – 10 %).

Отсрочените данъци се определят чрез прилагането на балансовия метод за определяне на задължението относно всички временни разлики на Дружеството към датата на финансовия отчет, които съществуват между балансовите стойности и данъчните основи на отделните активи и пасиви. Отсрочените данъчни пасиви се признават за всички облагаеми временни разлики. Отсрочени данъчни активи се признават за всички намаляеми временни разлики и за неизползваните данъчни загуби, до степента, до която е вероятно те да се проявят обратно и да бъде генерирана в бъдеще достатъчно облагаема печалба или да се появят облагаеми временни разлики, от които могат да се приспаднат тези намаляеми временни разлики.

Балансовата стойност на всички отсрочени данъчни активи се преразглеждат всяка година и се намаляват до степента, до която е вероятно те да се проявят обратно и да се генерира достатъчно облагаема печалба или да се проявят през същия период облагаеми временни разлики, от които те да могат да бъдат приспаднати.

Отсрочени данъци, свързани с обекти, които са отчетени директно в собствения капитал или в друга балансова позиция или в друг компонент на всеобхватния доход, също се отчитат директно към собствения капитал в компонент или в балансова позиция или в друг компонент на всеобхватния доход.

Отсрочените данъчни активи и пасиви се оценяват на база на данъчните ставки, които се очакват да се прилагат за периода, през който активите ще се реализират, а пасивите ще се уредят.

Отсрочените данъци се изчисляват по пасивния метод за всички временни разлики между балансовата стойност на активите и пасивите и тяхната данъчна основа. Отсрочен данък не се предвижда при първоначалното признаване на актив или пасив, освен ако съответната транзакция не засяга данъчната или счетоводната печалба.

Отсрочените данъчни активи и пасиви не се дисконтират. При тяхното изчисление се използват данъчни ставки, които се очаква да бъдат приложими за периода на реализацията им, при условие че те са влезли в сила или е сигурно, че ще влезнат в сила, към края на отчетния период.

Отсрочените данъчни пасиви се признават в пълен размер.

Отсрочени данъчни активи се признават, само ако съществува вероятност те да бъдат усвоени чрез бъдещи облагаеми доходи. Относно преценката на ръководството за вероятността за възникване на бъдещи облагаеми доходи, чрез които да се усвоят отсрочени данъчни активи.

Промяната в отсрочените данъчни активи или пасиви се признава като компонент от данъчния приход или разход в печалбата или загубата, освен ако те не са свързвани с позиции, признати в другия всеобхватен доход (напр. преоценка на земя) или директно в собствения капитал, при което съответният отсрочен данък се признава в другия всеобхватен доход или в собствения капитал.

3.11 Собствен капитал

Собственият капитал се състои от регистрирания акционерен капитал на Дружеството въз основа на приложимите правни разпоредби и устава. Номиналната стойност на

акционерния капитал на Дружеството е посочен в размера, определен в устава и в Търговския регистър.

Съгласно изискванията на Търговския закон и устава, Дружеството е длъжно да формира и „фонд Резервен", като източници на фонда могат да бъдат:

- най-малко една десета от печалбата, която се отделя докато средствата във фонда достигнат една десета част от акционерния капитал или по-голяма част, определена по решение на Общото събрание на акционерите;
- средствата, получени над номиналната стойност на акциите при издаването им (премиен резерв);
- други източници, предвидени по решение на Общото събрание на акционерите.

Средствата от фонда могат да се използват само за покриване на годишната загуба и на загуби от предходни години. Когато средствата във фонда достигнат определения в устава минимален размер, средствата над тази сума могат да бъдат използвани за увеличаване на акционерния капитал.

Неразпределената печалба включва нетната печалба (загуба) за годината, призната в отчета за всеобхватния доход и натрупаните печалби (загуби) от минали години.

Всички транзакции със собствениците на Дружеството са представени отделно в отчета за промените в собствения капитал.

3.12 Пенсионни и краткосрочни възнаграждения на служителите

Краткосрочни доходи

Краткосрочните доходи на персонала (различни от доходите при напускане) включват заплати, бонуси, компенсация за неизползван отпуск и вноски за социално и здравно осигуряване.

Дружеството признава прогнозираната недисконтирана сума на краткосрочните доходи на персонала като разход в периода, в който персонала е предоставил услугите, свързани с тези доходи (независимо от датата на плащане), съответстващ на други пасиви в отчета.

Размерът на краткосрочните доходи на персонала, произтичащи от неизползван отпуск се изчислява като сбор от неизползваните дни платен отпуск на всеки служител, умножен по дневната ставка на брутната му заплата.

Дългосрочни доходи

Пасивите на дружеството, произтичащи от дългосрочни доходи на персонала, различни от пенсионните планове, представляват бъдещи доходи, платими на служители в замяна на услуги, предоставени на Дружеството в текущия, или в предходни периоди, които не са дължими в цялата си стойност в рамките на 12 месеца от завършване на услугата.

Дружеството има утвърден план за допълнително пенсионно осигуряване. Съгласно Кодекса на труда при прекратяване на трудовото правоотношение, след като работникът или служителят е придобил право на пенсия за осигурителен стаж и възраст, Дружеството е задължено да му изплати обезщетение в двукратен размер на брутното месечно трудово възнаграждение към датата на прекратяване на трудовото правоотношение. В случай, че работникът или служителят е работил в Дружеството през последните 10 години, размерът на обезщетението възлиза на шестмесечния размер на брутното му трудово възнаграждение.

Дружеството не е извършило актюерска оценка на дългосрочните задължения към персонала при пенсиониране, тъй като преценката на ръководството е, че техният

размер е несъществен за целите на междинния финансов отчет, имайки предвид броя и възрастта на персонала.

3.13 Отчитане на лизинговите договори

Признаване и отчитане на лизинг, по които дружеството е лизингополучател

Прилагане

Дружеството прилага МСФО 16 Лизинг по отношение на всички лизингови договори, включително лизинг на активи с право на ползване при преотдаване с изключение на правата, притежавани от дружеството по лицензионни договори, в рамките на обхвата на МСС 38 Нематериални активи.

Освобождавания

Дружеството, в качеството си на лизингополучател е избрало да прилага освобождаване от изискванията за признаване за лизингови договори с кратък срок (до 12 месеца) и/или лизингови договори за основни активи с ниска стойност. Дружеството признава свързаните с тях лизингови плащания като текущи разходи по линейния метод за срока на лизинговия договор или на друга систематична база, когато тази база отразява по-точно ползите за лизингополучателя.

Установяване на лизинг, признаване

Договор съдържа елементи на лизинг, ако той прехвърля правото да се контролира ползването на даден идентифициран актив за определен период от време срещу възнаграждение. На датата на стартирането на лизинга, лизингополучателят признава „актив с право на ползване" на отделния базов актив, и финансов пасив, представляващ настоящата стойност на задължението за плащане на лизинговите суми.

Отделяне на елементите на договора

За договор, който представлява или съдържа елементи на лизинг всеки лизингов компонент се отчита отделно от нелизинговите компоненти на договора.

Срок на лизинговия договор

Срока на лизинговия договор се определя, като неотменим период на лизинга, заедно със периодите, по отношение на които съществува опция за удължаване и/или опция за прекратяване на лизинговия договор, ако е достатъчно сигурно, че лизингополучателят ще упражни тази опция. Срокът на лизинговия договор се преразглежда при промяна в неотменимия период на лизинга.

Първоначална оценка

Лизингополучателят признава „актив с право на ползване" и задължение за лизинг на датата, на която лизинга е на разположение за използване.

При първоначално оценяване „активът с право на ползване" се отчита по цена на придобиване, която включва сумата на първоначалната оценка на задължението за лизинг, всички лизингови плащания, извършени към или преди началната дата на стартиране на лизинга минус получени суми за предоставени стимули, всички първоначални преки разходи и провизията за разходи, свързани с демонтиране и преместване на актива.

Пасивът „задължение за лизинг" първоначално се признава по сегашната стойност на всички лизингови плащания, неплатени към този момент с лихвения процент, присъщ за лизинга или с лихвения процент по привлечен капитал на наемателя.

На началната дата лизинговите плащания, включени в оценката на пасива по лизинга, обхващат следните плащания за правото на ползване на основния актив по време на срока на лизинговия договор, които не са платени към началната дата:

- фиксирани плащания (включително фиксираните по същество плащания), минус подлежащите на получаване стимули по лизинга;
- променливи лизингови плащания, зависещи от индекс или процент, които са оценени според стойността на индекса или процента към началната дата;
- суми, които се очаква да бъдат дължими от лизингополучателя по гаранциите за остатъчна стойност;
- цената на упражняване на опция за покупка, ако е достатъчно сигурно, че лизингополучателят ще упражни тази опция; и
- плащания на санкции за прекратяване на лизинговия договор, ако в срока на лизинговия договор е отразено упражняването на опция за прекратяването на договора от страна на лизингополучателя.

Последващо оценяване

Избраният от Дружеството подход за последваща оценка на „актива с право на ползване" е модела на цената на придобиване, намалена с последващо начислените амортизации и натрупаните загуби от обезценка и коригиран спрямо всяка преоценка на пасива по лизинга.

Прилагат се изискванията за амортизация в МСС 16 Имоти, машини и съоръжения, когато се амортизира актив с право на ползване.

Ако собствеността върху актива се прехвърля на лизингополучателя по силата на лизинговия договор до края на срока на този договор или ако в разходите за актива с право на ползване е отразено упражняването на опция за закупуване от лизингополучателя, последният амортизира актива с право на ползване от началната дата до края на полезния живот на основния актив. В противен случай актива с право на ползване се амортизира от началната дата до края на полезния живот на актива с право на ползване или до изтичането на срока на лизинговия договор, което от двете настъпи по-рано.

Прилага МСС 36 Обезценка на активи, за да се определи дали активът с право на ползване е обезценен и да отчете всички установени загуби от обезценка.

След началната дата *пасива по лизинга* се оценява като се:

- увеличава балансовата стойност, за да отрази лихвата по пасива по лизинга;
- намалява балансовата стойност, за да отрази извършените лизингови плащания; и
- преоценява балансовата стойност, за да отрази преоценките или измененията на лизинговия договор или да отрази коригираните фиксирани по същество лизингови плащания.

Лихвата по пасива по лизинга за всеки период през срока на лизинговия договор е сумата, която се получава, ако към остатъчното салдо на пасива по лизинга бъде приложен постоянен лихвен процент за периода (дисконтовият процент).

След началната дата в печалбата или загубата се признават, освен ако са включени в балансовата стойност на друг актив съгласно други приложими стандарти:

- лихвата по пасива по лизинга; и
- променливите лизингови плащания, които не са включени в оценката на пасива по лизинга, в периода, през който е настъпило събитието или обстоятелството, довело до тези плащания.

3.14 Финансови инструменти

Финансов инструмент е всеки договор, който поражда финансов актив на едно предприятие и финансов пасив или инструмент на собствения капитал на друго предприятие.

3.14.1 Финансови активи

Първоначално признаване и класификация

Дружеството първоначално признава финансов актив в момента, в който стане страна по договорно споразумение, и го класифицира съгласно бизнес модела за управление на финансови активи и характеристиките на договорените парични потоци.

Ръководството на Дружеството е преценило, че финансовите активи, представляващи парични средства в банки, търговски вземания, други вземания, съдебни и присъдени вземания и вземания от свързани лица, се държат от Дружеството с цел получаване на договорените парични потоци и се очаква да доведат до парични потоци, представляващи единствено плащания на главница и лихви (прилаган бизнес модел). Тези финансови активи се класифицират и оценяват последващо по амортизирана стойност.

Първоначално оценяване

Първоначално всички финансови активи, с изключение на търговските вземания, се оценяват по тяхната справедлива стойност, плюс преките разходи по транзакцията, в случай, че не се отчитат по справедлива стойност в печалбата и загубата, когато се признават първоначално нето от разходите по сделката. Търговските вземания, които не съдържат съществен компонент на финансиране и за които Дружеството прилага практически целесъобразната мярка по МСФО 15 в това отношение, се оценяват първоначално по съответната цената на сделката, в съответствие с МСФО 15.

Последващо оценяване и представяне

За целите на последващото оценяване и представяне финансовите активи се класифицират в една от следните категории: „финансови активи, оценявани по амортизирана стойност" (дългови инструменти), „финансови активи, оценявани по справедлива стойност през друг всеобхватен доход с рекласифициране на натрупаните печалби и загуби (дългови инструменти), „финансови активи, определени по справедлива стойност през друг всеобхватен доход, без рекласифициране на натрупани печалби и загуби при отписване" (капиталови инструменти) или „финансови активи, оценявани по справедлива стойност в печалбата или загубата" (дългови и капиталови инструменти).

Дружеството класифицира финансовите си активи като такива, които се оценяват по амортизирана стойност.

Финансови активи по амортизирана стойност (дългови инструменти)

Тази категория включва парични средства в банки, търговски вземания, други вземания, съдебни и присъдени вземания и вземания от свързани лица и предоставени заеми. Тази категория финансови активи е най-съществена за Дружеството.

Дружеството оценява и измерва финансовите активи по амортизирана стойност, ако са изпълнени и двете от следните условия:

- Финансовият актив се държи в рамките на бизнес модел с цел да се държат финансови активи с цел събиране на договорни парични потоци;

- Договорените условия на финансовия актив водят до определени дати на паричните потоци, които са единствено плащания на главници и лихви върху неизплатената главница.

Последващото оценяване се извършва, по метода на „ефективната лихва", чрез който приходите от лихви се изчисляват, като ефективният лихвен процент се прилага към брутната балансова стойност на инструментите. За закупени или създадени активи, с първоначална кредитна обезценка и такива с призната впоследствие кредитна обезценка, се прилага, съответно, коригирания за кредитни загуби ефективен лихвен процент и ефективния лихвен процент, но по амортизираната стойност на актива.

Финансовите активи в тази категория се подлагат на преглед за обезценка към датата на всеки финансов отчет на Дружеството, като промените се отразяват в печалбата или загубата.

Печалбите и загубите се признават в печалбата или загубата, когато активът бъде отписан, променен или обезценен.

Отписване

Финансов актив (или, където е приложимо, част от финансов актив или част от група подобни финансови активи) се отписват в случаи, когато договорните права върху паричните потоци от актива са изтекли или Дружеството е прехвърлило правата си за получаване на парични потоци от актива или е поело задължението да изплати изцяло получените парични потоци без съществено забавяне на трета страна по споразумение "прехвърляне".

При отписване на финансов актив в неговата цялост разликата между 1) балансовата стойност (измерена към датата на отписване) и 2) полученото възнаграждение (включително всеки нов актив, получен без новото поемане на нов пасив) ,се признават в печалбата или загубата.

Обезценка на финансови активи

Дружеството оценява кредитните загуби на база бъдещи очаквания, свързани с неговите дългови инструменти, отчитани по амортизирана стойност. Прилаганата методология за обезценка зависи от това дали е налице значително увеличение на кредитния риск.

За търговските вземания Дружеството прилага опростения подход, разрешен от МСФО 9, който изисква да се признаят очакваните кредитни загуби за целия живот още при първоначалното признаване на вземанията.

Дружеството прилага матрица, чрез която се изчисляват очакваните кредитни загуби по търговски вземания. Вземанията се категоризират по просрочие и се групират по вид и клиентски сегменти с различни модели на кредитни загуби.

Търговските вземания от свързани лица са предмет на индивидуална оценка на кредитния риск, която взема предвид наличната качествена и нестатистическа количествена информация. Обезценката се определя на база очаквани кредитни загуби, като се използва "опростения" подход.

Финансовите активи се отписват, частично или цялостно, когато Дружеството на практика е изчерпало всички начини за събирането им или не съществува реалистично очакване за събирането им. Това обикновено се случва след като те бъдат просрочени поне с 5 години.

3.14.2 Финансови пасиви

Първоначално признаване, класификация и оценка

Финансовите пасиви на дружеството включват търговски и други задължения, заеми и други привлечени средства. При първоначално им признаване обичайно те се класифицират като пасиви по амортизирана стойност.

Първоначално всички финансови пасиви се признават по справедлива стойност, а в случая на заеми и привлечени средства и търговски и други задължения, нетно от пряко свързаните разходи по сделката.

Според срока им на погасяване финансовите пасиви се класифицират на дългосрочни и краткосрочни.

Последващо оценяване

Последващото оценяване на финансовите пасиви зависи от тяхната класификация. Обичайно те се класифицират и оценяват по амортизирана стойност.

Получени заеми и други привлечени средства

След първоначалното им признаване, дружеството оценява лихвоносните заеми и привлечени средства по амортизирана стойност, чрез метода на ефективния лихвен процент. Печалбите и загубите се признават в печалбата или загубата, когато съответният финансов пасив се отписва, както и чрез амортизацията на база ефективен лихвен процент.

Амортизираната стойност се изчислява като се вземат под внимание каквито и да било дисконти или премии при придобиването, както и такси или разходи, които представляват неразделна част от ефективния лихвен процент. Амортизацията се включва като "финансов разход" в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход.

Отписване

Финансовите пасиви се отписват, когато задължението бъде погасено, или прекратено, или изтече. Когато съществуващ финансов пасив бъде заменен с друг от същия кредитодател при по същество различни условия, или условията на съществуващ пасив бъдат съществено променени, тази размяна или модификация се третира като отписване на първоначалния пасив и признаване на нов. Разликата в съответните балансови суми се признава в отчета за всеобхватния доход (в печалбата или загубата за годината).

Компенсиране на финансови инструменти

Финансовите активи и финансовите пасиви се компенсират, а нетната сума се отчита в отчета за финансовото състояние, ако има действащо законно право да се компенсират признатите суми и Дружеството има намерение да се уреди на нетна основа, да се реализират активите и уреждат пасивите едновременно.

3.15 Провизии, условни пасиви и условни активи

Провизиите се признават, когато има вероятност сегашни задължения в резултат от минало събитие да доведат до изходящ поток на ресурси от Дружеството и може да бъде направена надеждна оценка на сумата на задължението. Възможно е срочността или сумата на изходящия паричен поток да е несигурна. Сегашно задължение се поражда от наличието на правно или конструктивно задължение вследствие на минали събития. Провизиите за преструктуриране се признават само ако е разработен и приложен подробен формален план за преструктуриране или ръководството е обявило основните моменти на плана за преструктуриране пред тези, които биха били засегнати. Провизии за бъдещи загуби от дейността не се признават.

Сумата, която се признава като провизия, се изчислява на база на най-надеждната оценка на разходите, необходими за уреждане на сегашно задължение към края на

отчетния период, като се вземат предвид рисковете и несигурността, свързани със сегашното задължение. Провизиите се дисконтират, когато ефектът от времевите разлики в стойността на парите е значителен.

Обезщетения от трети лица във връзка с дадено задължение, за които Дружеството е сигурно, че ще получи, се признават като отделен актив. Този актив може и да не надвишава стойността на съответната провизия.

Провизиите се преразглеждат към края на всеки отчетен период и стойността им се коригира, за да се отрази най-добрата приблизителна оценка.

В случаите, в които се счита, че е малко вероятно да възникне изходящ поток на икономически ресурси в резултат на текущо задължение, пасив не се признава. Условните пасиви следва да се оценяват последващо по по-високата стойност между описаната по-горе сравнима провизия и първоначално признатата сума, намалена с натрупаната амортизация.

Вероятни входящи потоци на икономически ползи, които все още не отговарят на критериите за признаване на актив, се смятат за условни активи. Те са описани заедно с условните задължения на Дружеството.

3.16 Безвъзмездни средства, предоставени от държавата (правителствени финансирания)

Правителствените дарения и отсрочените финансирания се признават, когато съществува разумна сигурност, че дарението/ финансирането ще бъде получено и че всички свързани с него условия ще бъдат изпълнени.

Правителствено финансиране, свързано с компенсиране на направени разходи, се признава в текущите печалби и загуби на систематична база за същия период, през който са признати и разходите.

Правителствено финансиране, свързано с компенсиране на инвестиционни разходи за придобиване на актив, се признава в текущите печалби и загуби на систематична база за целия период на полезен живот на актива, пропорционално на размера на признатата в разходите амортизация.

3.17 Приходи

3.17.1 Приходи по договори с клиенти

Признаване и оценка на приходите от договори с клиенти

Приходите от договори с клиенти се признават, когато контролът върху обещаните в договора стоки и/ или услуги се прехвърли на клиента в размер, който отразява възнаграждението, на което Дружеството очаква да има право в замяна на тези стоки или услуги.

Контролът се прехвърля на клиента, когато (или като) удовлетвори задължението за изпълнение, съгласно условията на договора, като прехвърли обещаната стока или услуга на клиента. Даден актив (стока или услуга) е прехвърлен, когато (или като) клиентът получи контрол върху този актив.

Всяко обещание за прехвърляне на стоки и/или услуги, които са разграничими (сами по себе си и в контекста на договора), се отчита като едно задължение за изпълнение.

Дружеството признава приход за всяко отделно задължение за изпълнение на ниво индивидуален договор с клиент като се анализират вида, срока и условията за всеки конкретен договор. При договори със сходни характеристики приходите се признават на

портфейлна база, само ако групирането им в портфейл не би имало съществено различно въздействие върху финансовите отчети.

Договорите с клиенти обичайно включват едно единствено задължение за изпълнение.

Оценяване

Приходите се измерват въз основа на определената за всеки договор цена на сделката.

При определяне на цената на сделката Дружеството взема предвид условията на договора и обичайните си търговски практики.

Цената на сделката е размерът на възнаграждението, на което Дружеството очаква да има право в замяна на прехвърлянето на клиента на обещаните стоки или услуги, с изключение на сумите, събрани от името на трети страни (например данък върху добавената стойност). Обещаното в договора с клиента възнаграждение може да включва фиксирани суми, променливи суми, или и двете.

Когато (или като) бъде удовлетворено задължение за изпълнение, Дружеството признава като приход стойността на цената на сделката (което изключва приблизителни оценки на променливото възнаграждение, съдържащо ограничения), която е отнесена към това задължение за изпълнение.

При определяне на цената на сделката се взема предвид влиянието на променливо възнаграждение, наличието на значителни компоненти на финансирането, непаричното възнаграждение и възнаграждението, дължими на клиента (ако има такива).

Задължения за изпълнение и подход за признаване на основни видове приходи по договори с клиенти

Продажба на продукция

Обичайните приходи на Дружеството по договори с клиенти са реализирани от основната му дейност, свързана с производство на електролизьори чрез алкална електролиза, разработки, търговия, инженерингови услуги, консултантски услуги, проектиране, оповестени в Приложение 17. Приходи от договори с клиенти.

Като цяло Дружеството е достигнало до заключение, че действа като принципал при договореностите си с клиентите, освен ако изрично не е оповестено друго за определени транзакции, тъй като обичайно то контролира стоките и/или услугите преди да ги прехвърли към клиента.

При продажба на продукция, стоки и материали контролът се прехвърля към клиента в точно определен времеви момент.

При продажби в страната това обичайно става с предаването на продукцията и физическото владеене върху нея на клиента, когато клиентът може да се разпорежда със стоките, като управлява употребата им и получава по същество всички останали ползи.

При продажби в чужбина преценката за момента, в който клиентът получава контрол върху породената продукция се прави на базата на договорените условия на продажба и условията за прехвърляне.

Цена на сделката и условия за плащане

Продажните цени за вътрешен пазар са определени индивидуално по договори за всеки конкретен продукт и клиент.

Продажните цени за експорт са индивидуално определени по договори и са конкретно определени по артикули и клиенти (индивидуално по продукти и клиенти).

Променливо възнаграждение

Променливото възнаграждение се включва в цената на сделката само доколкото е много вероятно, че няма да настъпи съществена корекция в размер на признатите кумулативно приходи.

Дружеството предоставя на своите клиенти различни търговски отстъпки, които се предоставят на клиента за достигане на предварително определен месечен, тримесечен и/или годишен оборот, определени като единен праг и/или като прогресираща бонус схема. При оценка на променливото възнаграждение, Дружеството определя какъв е очаквания от клиента оборот като използва метода на най-вероятна стойност. Предоставените отстъпки се компенсират срещу дължимите от клиента суми.

Също така дружеството има задължения към клиентите, свързани с различни маркетингови активности, които са пряко свързани с предоставяните стоки и услуги и са елемент на цената на сделката. Според МСФО 15 тези задължения към клиентите се отчетат като намаление на цената на сделката, а оттук и в намаление на приходите от продажби, тъй като не представляват плащане за отделна стока/услуга (тази услуга не може да бъде продадена отделно)

Очакваното променливо възнаграждение под формата на различни отстъпки, компенсации и задължения към клиента се определя и оценява на база натрупания исторически търговски опит с клиентите и се признава като корекция за целите на цената по сделката и съответно на приходите (като компонент "увеличение" или "намаление") само до степента, до която е много вероятно, че няма да настъпи съществена обратна промяна в размера на кумулативно признатите приходи, включително поради наличието на ограничения за оценка. Всички последващи промени в размера на променливото възнаграждение се признават като корекция на приходите (като увеличение или намаление) към датата на промяната и/или разрешаване на несигурността. В края на всеки отчетен период дружеството актуализира цена на сделките, в т.ч. дали приблизителната оценка съдържа ограничения, така че да представи вярно съществуващите и настъпилите през отчетния период обстоятелства.

Обичайният кредитен период е до 30 дни за несвързани лица и 360 дни за свързани лица. Обичайно Дружеството събира краткосрочни аванси от клиенти, които нямат съществен компонент на финансиране. Събраните авансово плащания от клиента се представят в отчета за финансовото състояние като пасиви по договори с клиенти.

Приходи от услуги

Приходите от предоставяне на услуги се признават в счетоводния период, през който са предоставени услугите. Дружеството прехвърля контрола върху услугите с течение на времето и следователно удовлетворява задължението за изпълнение и признава приходи с течение на времето. Ако към края на отчетния период услугата по договора не е изцяло извършена приходите се признават въз основа на действителната услуга, предоставена до края на отчетния период, като пропорционална част от общите услуги, които трябва да бъдат предоставени, тъй като клиентът получава и потребява ползите едновременно. Това се определя въз основа на действително вложено време за извършена работа, спрямо общото очаквано време за извършване на услугата.

Клиентът заплаща предоставените услуги въз основа на клаузите, заложени в конкретния договор, Обичайният кредитен период е 30 дни след предоставяне на услугите. В случаи, че предоставените от дружеството услуги надвишават плащането, се признава актив по договора. Ако плащанията надвишават предоставените услуги, се признава пасив по договор.

Разходи по договори с клиенти

Като разходи по договори с клиенти дружеството третира:

- допълнителните и пряко обвързани разходи, които то поема при сключване на договор с клиент и които не биха възникнали, ако договорът не беше сключен и очаква тези разходи да бъдат възстановени за период, по-дълъг от дванадесет месеца (разходи за получаване на договор с клиент) и

- разходите, които то поема при изпълнение на договор с клиент и които са пряко свързани с конкретния договор, спомагат за генерирането на ресурси за използване при самото изпълнение на договора и се очаква да бъдат възстановени за период, по-дълъг от дванадесет месеца (разходи за изпълнението на такива договори).

В обичайната си дейност дружеството не поема директни и специфично направени разходи за получаване на договори с клиенти и разходи за изпълнение на такива договори, които не биха възникнали, ако съответните договори не бяха сключени.

Принципал или агент

Когато трета страна участва в предоставянето на стоки или услуги на клиент, Дружеството определя дали естеството на неговото обещание е задължение за изпълнение, свързано с предоставяне на конкретните стоки или услуги (принципал), или с уреждане третата страна да предостави тези стоки или услуги (агент).

Дружеството е принципал, когато контролира обещаната стока или услуга преди да я прехвърли на клиента. Въпреки това, Дружеството не действа непременно като принципал, ако получава правото на собственост върху даден актив само временно, преди правото на собственост да бъде прехвърлено на клиента.

Дружеството е агент, ако задължение за изпълнение на Дружеството е да уреди предоставянето на стоките или услугите от трета страна. Когато дружеството-агент удовлетворява задължение за изпълнение, то признава приход в размер на такса или комисиона, на които очаква да има право в замяна на това, че е уредило стоките и услугите да бъдат предоставени от друга страна. Таксата или комисионата на Дружеството може да бъде нетният размер на възнаграждението, който Дружеството запазва след като заплати на другата страна възнаграждението, получено в замяна на стоките или услугите, които трябва да бъдат предоставени от тази страна.

Салда по договори

Търговски вземания и активи по договори

Вземането представлява правото на Дружеството да получи възнаграждение в определен размер, което е безусловно (т.е., преди плащането на възнаграждението да стане дължимо е необходимо единствено да изтече определен период от време).

Активът по договор е правото на дружеството да получи възнаграждение в замяна на стоките или услугите, които е прехвърлило на клиента, но което не е безусловно (начисление за вземане). Ако чрез прехвърляне на стоките и/или предоставянето на услугите дружеството изпълни задължението си преди клиента да заплати съответното възнаграждение и/или преди плащането да стане дължимо, актив по договор се признава за заработеното възнаграждение (което е под условие). Признатите активи по договор се рекласифицират като търговско вземане, когато правото на възнаграждение стане безусловно.

Пасиви по договори

Като пасив по договор дружеството представя получените от клиента плащания и/или безусловно право да получи плащане, преди да е изпълнило задълженията си за

изпълнение по договора. Пасивите по договор се признават като приход, когато (или като) удовлетвори задълженията за изпълнение.

Активите и пасивите, произтичащи от един договор, се представят нетно в отчета за финансовото състояние, дори ако те са резултат от различни договорни задължения по изпълнението на договора.

След първоначалното признаване, търговските вземания и активите по договора подлежат на преглед за обезценка в съответствие с правилата на МСФО 9 Финансови инструменти.

3.17.2 Други приходи/ доходи

Други приходи, включват операции, които са инцидентни спрямо основните дейности на Дружеството и са приходи или доходи, които се признават по силата на други стандарти и са извън обхвата на МСФО 15.

	Подход за признаване
Нетна печалба от продажба на имоти, машини и съоръжения	Печалбите или загубите, възникващи при отписването на имот, машина, съоръжение или нематериален актив, в резултат на продажба, се включват в печалбата или загубата, когато активът бъде отписан. Активът се отписва в момента, в който е прехвърлен контрола върху продавания актив.
Приходи от наеми	Наемният доход от договори за оперативен лизинг се признава като доход по линейния метод за срока на лизинговия договор, освен в случаите, в които ръководството на дружеството прецени, че друга системна база отразява по-точно времевия модел, при чието използване е намалена извлечената полза от наетия актив.
Излишъци на активи и ликвидация на активи	Приходите от излишъци на активи се признават в момента на установяване на излишъците.
Приходи от финансиране	Когато дарението (финансирането) е свързано с разходна позиция, то се признава като приход за периодите, необходими за съпоставянето му на систематична база с разходите, които то е предвидено да компенсира. Когато дарението (финансирането) е свързано с актив, то се представя като пасив и се включва в доходите през периода на полезния живот на свързания с него актив.
Приходи от застрахователни събития	Приходът се признава, когато се установи правото на дружеството да получи плащането.
Приходи от неустойки	Приходът се признава, когато се установи правото на дружеството да получи плащането.
Приходи от отписване на задължения	Приходите от отписване на задължения се признават, когато изтече срокът на задължението или кредиторът се откаже от правата си.

3.17.3 Финансови приходи

Финансовите приходи включват приходи от лихви по дългови инструменти, промени в справедливата стойност на финансови активи, оценявани по справедлива стойност през печалба или загуба, печалба от операции в чуждестранна валута, нетни печалби от операции с финансови инструменти.

Признаване на приходи от лихви

Приходите от лихви се изчисляват чрез прилагане на ефективния лихвен процент върху брутната балансова стойност на финансовите активи, с изключение на финансовите активи, които са кредитно обезценени (Фаза 3), за които приходите от лихви се изчисляват чрез прилагане на ефективния лихвен процент върху тяхната амортизирана стойност (брутната балансова стойност, коригирана с провизията за очаквани кредитни загуби).

3.18 Разходи

Оперативните разходи се признават в печалбата или загубата при ползването на услугите или на датата на възникването им.

Разходите се признават в момента на тяхното възникване и на база принципите на начисляване и съпоставимост (до степента, до която не би довело до признаване на актив или пасив, неотговарящ на определенията за активи и пасиви в Общата (концептуална) рамка към и в самите МСФО).

Разходите за бъдещи периоди се отлагат за признаване като текущ разход за периода, за който се отнасят.

Финансови разходи

Финансовите разходи се включват в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход (в печалбата или загубата за годината), когато възникнат, като се посочват отделно от финансовите приходи и се състоят от: разходи за лихви по получени заеми, банкови такси по заеми и гаранции, нетна загуба от курсови разлики в чуждестранна валута.

Разходите за лихви се отчитат текущо по метода на ефективния лихвен процент.

3.19 Ключови преценки, приблизителни оценки и допускания при прилагане на счетоводната политика

Изготвянето на финансовия отчет налага ръководството да направи преценки, приблизителни оценки и предположения, които влияят върху стойността на отчетените активи и пасиви, и оповестяването на условни пасиви към датата на баланса, както и върху отчетените приходи и разходи за периода. Несигурностите, свързани с направените предположения и приблизителни оценки биха могли да доведат до фактически резултати, които да изискват съществени корекции в балансовите стойности на съответните активи или пасиви в следващи отчетни периоди.

Приходи от договори с клиенти

При признаване на приходите по договори с клиенти и изготвяне на междинния финансов отчет ръководството прави различни преценки, приблизителни оценки и предположения, които оказват влияние върху отчетените приходи, разходи, активи и пасиви по договори и съответстващите им оповестявания. В резултат на несигурността по отношение на тези предположения и приблизителни оценки, е възможно да възникнат съществени корекции в балансовата стойност на засегнатите активи и пасиви и отчетените приходи и разходи в бъдеще.

Ключовите преценки и предположения, които оказват съществено влияние върху размера и срока за признаване на приходите от договори с клиенти са свързани с определянето на момента във времето, когато контролът върху обещаните в договора с

клиента стоки и/или услуги се прехвърля на клиента и оценката на променливото възнаграждение за върнати стоки, отстъпки за обем и задължения към клиентите.

Полезен живот на имоти, машини и съоръжения, и нематериални активи

Финансовото отчитане на имотите, машините и съоръженията, и нематериалните активи включва използването на приблизителни оценки за техните очаквани полезни животи и остатъчни стойности, които се базират на преценки от страна на ръководството на Дружеството.

Признаване и оценка за очаквани кредитни загуби

Измерването на очакваната кредитна загуба за финансови активи (вземания и активи по договори с клиенти, парични средства и парични еквиваленти) е област, която изисква използването на комплексни модели и съществени предположения за бъдещи икономически условия и кредитно поведение на клиенти и длъжници (вероятността контрагентите да не изпълнят задълженията си и произтичащите от тях загуби).

За прилагането на тези изисквания ръководството на дружеството прави редица съществени преценки, като: определяне на критерии за идентифициране и оценка на значително увеличение на кредитния риск; избор на подходящи модели и предположения за измерване на очакваните кредитни загуби; установяване и оценка за зависимостта между историческите проценти на просрочие, за да се отразят ефектите от прогнозите за тези макропоказатели в бъдеще при изчисленията на очакваните кредитни загуби.

За прилагането на тези изисквания ръководството на дружеството прави редица съществени преценки, свързани с разграничаването на фазата на научноизследователската дейност от фазата на развойната дейност на вътрешния проект.

Преразглеждането на обезценката на вземанията през следващи периоди може да доведе до съществена корекция на балансовата стойност на финансовите активи.

Капитализиране на разходи като активи от развойна дейност

При капитализирането на разходи като активи от развойна дейност ръководството прави различни преценки и предположения, които оказват влияние върху отчетените текущи разходи и нематериални активи и съответстващите им оповестявания. В резултат на несигурността по отношение на тези предположения е възможно да възникнат съществени корекции в балансовата стойност на засегнатите активи и отчетените разходи в бъдеще.

Ключовите преценки и предположения, които оказват съществено влияние върху капитализирането на разходи като активи от развойна дейност са свързани с определянето на момента във времето, когато е налице разграничим актив, който ще генерира очаквани бъдещи икономически ползи, както и надеждното разграничаване на разходите, свързани с изграждането на актива от развойна дейност от разходите за осъществяването на ежедневните операции.

Прегледът за обезценка на активите от развойна дейност през следващи периоди може да доведе до съществена корекция на балансовата стойност на тези активи.

ДОПЪЛНИТЕЛНА ИНФОРМАЦИЯ КЪМ СТАТИИТЕ НА ФИНАНСОВИЯ ОТЧЕТ

ОТЧЕТ ЗА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ

4. Нематериални активи

	Програмни продукти, права в/у интелект. собственост	Други активи	Продукти от развойна дейност в процес на създаване	Общо
Отчетна стойност				
Салдо към 01.01.2025	**40**	**150**	**418**	**608**
Постъпили	45	-	-	45
Салдо към 31.12.2025	**85**	**150**	**418**	**653**
Постъпили	3	-	132	135
Салдо към 30.09.2026	**88**	**150**	**550**	**788**
Амортизация				
Салдо към 01.01.2025	**(12)**	**(150)**	**-**	**(162)**
Начислена	(16)	-	-	(16)
Салдо към 31.12.2025	**(28)**	**(150)**	**-**	**(178)**
Начислена	(21)	-	-	(21)
Салдо към 30.09.2026	**(49)**	**(150)**	**-**	**(199)**
Балансова стойност				
Балансова стойност към 31.12.2025	**57**	**-**	**418**	**475**
Балансова стойност към 30.09.2026	**39**	**-**	**550**	**589**

Продуктите от развойна дейност в процес на създаване включват капитализирани разходи, свързани със следните проекти, разработвани вътрешно от Дружеството:

- Проект 1: BOP система за електролизьори с утилизация на кислорода
- Проект 2: Металхидриден водороден компресор
- Проект 3: Индустриален контролер за електролизьори

Към 30 септември 2026 г. Дружеството е извършило преглед за наличие на индикации за обезценка и е преценило, че балансовата стойност на нематериалните активи не надвишава възстановимата им стойност.

5. Имоти, машини, съоръжения и оборудване

	Машини и оборудване	Транспортни средства	Други активи	Общо
Отчетна стойност				
Салдо към 01.01.2025	**138**	**106**	**30**	**274**
Постъпили	33	-	25	58
Излезли	-	-	(29)	(29)
Салдо към 31.12.2025	**171**	**106**	**26**	**303**
Постъпили	103	4	3	110
Излезли	-	-	-	-
Салдо към 30.09.2026	**274**	**110**	**29**	**413**
Амортизация				
Салдо към 01.01.2025	**(36)**	**(43)**	**(3)**	**(82)**
Начислена	(34)	(26)	(2)	(62)
Отписана	-	-	-	-
Салдо към 31.12.2025	**(70)**	**(69)**	**(5)**	**(144)**
Начислена	**(28)**	**(20)**	**(3)**	**(51)**
Отписана	-	-	-	-
Салдо към 30.09.2026	**(98)**	**(89)**	**(8)**	**(195)**
Балансова стойност				
Балансова стойност към 31.12.2025	101	37	21	**159**
Балансова стойност към 30.09.2026	176	21	21	**218**

Към 30.09.2026 г. част от имотите, машините и съоръженията са заложени като обезпечения по задълженията на Дружеството, свързани с банкови кредити, описани по-долу.

6. Активи с право на ползване

	Имоти	Транспортни средства	Общо
Отчетна стойност			
Салдо към 01.01.2025 г.	**282**	**58**	**340**
Постъпили	-	33	33
Излезли	(46)	-	(46)
Салдо към 31.12.2025 г.	**236**	**91**	**327**
Постъпили	3	-	3
Салдо към 30.09.2026 г.	**239**	**91**	**330**
Амортизация			
Салдо към 01.01.2025 г.	**(74)**	**(10)**	**(84)**
Начислена	(60)	(16)	(76)
Отписана	46	-	46
Салдо към 31.12.2025 г.	**(88)**	**(26)**	**(114)**
Начислена	***(46)***	***(17)***	***(63)***
Салдо към 30.09.2026 г.	**(134)**	**(43)**	**(177)**
Балансова стойност			
Балансова стойност към 31.12.2025 г.	**148**	**65**	**213**
Балансова стойност към 30.09.2026 г.	**105**	**48**	**153**

Съгласно МСФО 16 Лизинг, Дружеството е признало активи с право на ползване, съгласно договори за наем на имоти и транспортни средства.

7. Материални запаси

	30.09.2026	31.12.2025
Незавършено производство, бруто	*2 527*	*1 452*
Начислена обезценка до нетна реализуема стойност	-	-
Незавършено производство, нето	2 527	1 452
Материали	1 804	1 736
Продукция	29	29
Общо	**4 360**	**3 217**

Материалните запаси се оценяват по по-ниската от доставната стойност и нетната реализуема стойност.
Към датата на отчета няма материални запаси, които са дадени в залог за обезпечаване на пасиви.

8. Търговски и други вземания

Вид	30.09.2026	31.12.2025
Вземания по договори с клиенти бруто	*2 271*	*2 311*
Очаквана кредитна загуба	*(68)*	*(57)*
Вземания по договори с клиенти, нето	2 203	2 254
Други вземания, в т.ч. вземания по цесии	595	595
Предоставени аванси	97	145
Вземания по предоставени гаранции на клиенти	1 126	157
Вземания от персонала	-	3
Вземания от свързани лица	31	31
Данъци за възстановяване	18	-
Предплатени разходи	57	61
Общо	**4 127**	**3 246**

Изменението на очакваните кредитни загуби (ОКЗ) за вземанията по договори с клиенти е както следва:

	01.01-30.09.2026	01.01-31.12.2025
Салдо към началото на периода	**57**	**57**
Загуба от обезценка за периода	11	-
Салдо към края на периода	**68**	**57**

9. Парични средства

Вид	30.09.2026 г.	31.12.2025 г.
Парични средства в брой	**5**	**-**
в евро	5	-
Парични средства в разплащателни сметки	**320**	**1 332**
в евро	320	1 332
Общо	**325**	**1 332**

Към 30.09.2026 г. парични средства в разплащателни сметки в размер на 318 х. евро са блокирани като обезпечение по получени банкови заеми (виж бел. 13 Получени заеми).

Дружеството е извършило оценка на очакваните кредитни загуби върху парични средства и парични еквиваленти. Оценената стойност е в размер под 0.1% от брутната стойност на паричните средства, депозирани във финансови институции, поради което е определена като несъществена и не е начислена във финансовите отчети на Дружеството.

10. Регистриран капитал

Акционер	30.09.2026 г.			31.12.2025 г.		
	Брой акции с право на глас	Стойност евро	% Притежа-вани права на глас	Брой акции	Стойност евро	% Притежа-вани права на глас
Драгомир Иванов Иванов	1 838 700	937 737	39.52%	1 838 700	940 112	39,52%
Физически лица притежаващи под 5%	1 773 984	904 732	38.13%	1 837 913	939 710	39,50%
Юридически лица, притежаващи под 5%	1 039 816	530 306	22.35%	975 887	498 963	20,98%
Общо:	**4 652 500**	**2 372 775**	**100%**	**4 652 500**	**2 378 785**	**100%**

Към 30.09.2026 г. регистрираният акционерен капитал на Дружеството е в размер на 2 373 хил. евро, разпределен както следва:

- 4 652 500 бр. обикновени, поименни, безналични акции с право на глас, всяка една с номинална стойност 0.51 (нула цяло, петдесет и един евроцента) евро.

11. Резерви

Резервите на Дружеството са формирани от законови резерви, заделяни съгласно Търговския закон и Устава и продажба на акции по емисионна стойност, превишаваща номинала им.

	Законови резерви	Емисионни резерви	Общо резерви
Резерви към 01.01.2025 г.	**490**	**13**	**503**
Увеличения от:	**-**	**3 865**	**3 865**
Емисия на акционерен капитал	-	3 865	3 865
Резерви към 31.12.2025 г.	**490**	**3 878**	**4 368**
Резерви към 30.09.2026 г.	**490**	**3 878**	**4 368**

12. Натрупана печалба

	Натрупана печалба
Печалба към 01.01.2025 г.	**356**
Увеличения от:	**774**
Печалба за годината 2025	774
Печалба към 31.12.2025 г.	**1 130**
Увеличения от:	**125**
Печалба за периода 01.01-30.09.2026	125
Печалба към 30.09.2026 г.	**1 255**

13. Получени заеми

Банка / Кредитор	Лихвен %	Падеж	30.09.2026	31.12.2025	Обезпечения / Гаранции
Юробанк България АД	4.30	28.03.2028	10	15	Особен залог по реда на ЗОЗ върху закупеното оборудване
Банка ДСК АД	2.50	10.04.2027 – 127, 29.05.2027 - 126	253	191	Залог по ЗДФО върху банкови сметки
Уникредит Булбанк АД	10.51	23.01.2028	175	-	Кредитна линия до 1 060 000 евро - Залог по ЗДФО върху банкови сметки и вземания
		18.03.2028	85	-	
		30.06.2027	800	-	
Общо, в т.ч.:			**1 323**	**206**	
Нетекущи			*260*	-	
Текущи			*1 063*	*206*	

14. Лизинг

Матуритетна структура на задълженията по лизинг	30.09.2026	31.12.2025
Дългосрочна част	89	147
Краткосрочна част	81	81
Минимални лизингови плащания	**170**	**228**
Минус: бъдещи лихви по лизинг	(9)	(16)
Настояща стойност на задълженията по лизинг, в т.ч.:	**161**	**212**
Дългосрочна част	88	134
Краткосрочна част	73	78

15. Търговски и други задължения

Вид	30.09.2026 г.	31.12.2025 г.
Задължения по договори с клиенти	106	244
Задължения по доставки	6	2
Задължение към социално осигуряване	32	28
Задължение към персонала за компенсируеми отпуски	12	13
Задължение към персонала за текущи възнаграждения	107	
Други	-	12
Общо	**263**	**299**

16. Данъчни задължения

Вид	30.09.2026 г.	31.12.2025 г.
Корпоративен данък	16	39
Данък върху доходите на физическите лица	13	9
Общо	**29**	**48**

ОТЧЕТ ЗА ВСЕОБХВАТНИЯ ДОХОД

17. Приходи от договори с клиенти

Вид приход	01.01.2026 - 30.09.2026 г.	01.01.2025 - 30.09.2025 г.
Приходи от продажби в т.ч.	**1 530**	**3 412**
Продажби на продукция	1 529	3 405
Продажби на услуги	1	7
Общо	**1 530**	**3 412**

18. Други доходи

Вид	01.01.2026 - 30.09.2026 г.	01.01.2025 - 30.09.2025 г.
Приходи от безвъзмездни средства, предоставени от държавата	11	1
Общо	**11**	**1**

19. Разходи за материали

Вид разход	01.01.2026 - 30.09.2026 г.	01.01.2025 - 30.09.2025 г.
Основни материали за производство	217	1458
Горивни и смазочни материали	22	21
Резервни части	18	14
Работно облекло	3	5
Консумативи	7	8
Офис материали и суровини	7	5
Други материали	2	18
Общо	**276**	**1 529**

20. Разходи за външни услуги

Вид разход	01.01.2026 - 30.09.2026 г.	01.01.2025 - 30.09.2025 г.
Консултантски и други договори	339	217
Комисионни и търговско представителство	84	119
Абонаменти	32	25
Ремонти	4	19
Реклама	11	39
Застраховки	5	6
Юридически услуги	16	28
Наем	3	4
Осветление и отопление	20	12
Нает транспорт	10	9
Счетоводни и одиторски услуги	46	31
Куриерски услуги	1	1
Други	64	21
Общо	**635**	**531**

21. Разходи за персонал

Вид разход	01.01.2026 - 30.09.2026 г.	01.01.2025 - 30.09.2025 г.
Разходи за заплати на в т.ч.	**1 284**	**956**
производствен персонал	1 284	956
Разходи за осигуровки на в т.ч.	**139**	**111**
производствен персонал	139	111
Общо	**1 423**	**1 067**

22. Други оперативни разходи

Вид разход	01.01.2026 - 30.09.2026 г.	01.01.2025 - 30.09.2025 г.
Разходи за командировки	76	33
Представителни разходи	8	7
Глоби и неустойки	-	1
Обезценки на вземания	11	-
Други разходи	16	9
Общо	**111**	**50**

23. Финансови приходи / (разходи), нето

Вид приход / (разход)	01.01.2026 - 30.09.2026 г.	01.01.2025 - 30.09.2025 г.
Приходи от операции с инвестиции и валутни операции	6	10
Приходи от лихви	1	4
Разходи за лихви	(15)	(12)
Банкови такси	(17)	(5)
Отрицателни курсови разлики	(1)	(2)
Финансови разходи, нето	**(26)**	**(5)**

ОТЧЕТ ЗА ПАРИЧНИТЕ ПОТОЦИ

Безналични транзакции

През периода е усвоен банков кредит, който е отчетен директно като предоставена гаранция на клиент без да са извършвани парични постъпления/плащания.

ДРУГИ ОПОВЕСТЯВАНИЯ

24. Свързани лица и сделки със свързани лица

Дружеството оповестява следните свързани лица:

Собственици на капитала на дружеството

ДРАГОМИР ИВАНОВ ИВАНОВ и като член на СД и изпълнителен директор
АНГЕЛ ДИМИТРОВ КАСАБОВ и като член на СД

Други свързани лица:

НИКОЛАЙ АНГЕЛОВ МАРТИНОВ – член на СД
БОРИСЛАВ БОРИСОВ – акционер и служител
ДЗЗД ХАЙДРОЖЕН ИНОВЕЙШЪН - под общ контрол

Дъщерни предприятия на предприятието - Няма

Асоциирани предприятия на предприятието: Няма

Ключов ръководен персонал на предприятието:

ДРАГОМИР ИВАНОВ ИВАНОВ
АНГЕЛ ДИМИТРОВ КАСАБОВ
НИКОЛАЙ АНГЕЛОВ МАРТИНОВ

Сделки със свързаните лица

Дружеството не е осъществявало сделки със свързаните лица през отчетния и сравнителния периоди. Не са налице разчети със свързаните лица към 31.12.2025 г. и 30.09.2026 г.

През 2025 г. е отпуснат заем на служител на Дружеството в размер на 31 хил. евро. Вземането е текущо, с падеж на главница и лихва – 31.12.2026 г.

Възнаграждение на ключов ръководен персонал

Възнаграждението на ключовия ръководен персонал през периода 01.01.2026-30.09.2026 година е 119 хил. евро (123 х. евро през 2025 г.)

Сделки с ключов ръководен персонал

Дружеството няма сделки с ключов ръководен персонал.

25. Управление на капитала

Целите на Дружеството във връзка с управление на капитала е да се поддържа силна капиталова база, която да осигури способността на Дружеството да продължи да съществува като действащо предприятие и да се осигурят условия за развитие. През периода не е имало промени в подхода на управление на капитала.

Коефициентът на задлъжнялост (съотношението между нетен дългов и общ капитал) към 30 септември 2026 и 31 декември 2025 е както следва:

Вид	**30.09.2026 г.**	**31.12.2025 г.**
Общо дългов капитал	1 776	765
Намален с: Пари и парични еквиваленти	(325)	(1 332)
Нетен дългов капитал	**1 451**	**(567)**
Собствен капитал	7 996	7 877
Общо капитал	**9 447**	**7 310**
Коефициент на задлъжнялост	**0,15**	**(0,08)**

26. Условни задължения

Към 30.09.2026 г. Дружеството не е страна по съдебни дела и няма наказателни постановления или други обстоятелства, които да предполагат включване на провизия по настоящо правно или конструктивно задължение за бъдещи периоди, доколкото всички задължения / разходи са намерили отражение в отчета за периода 01.01.2026 – 30.09.2026 г.

27. Събития след края на отчетния период

Не са налице събития след края на отчетния период.